

AVANTAJLI  
KASKO'DA HER ŞEY  
DÜŞÜNÜLDÜ



“SENDEN ÖNCEKİLER DE  
BÖYLEDİLER, AKILLARINI HEP  
BODRUM'DA BIRAKIP GİTTİLER”



Magdeburger  
Sigorta

Resmi Süreli Yayın- Sayı: 5 EKİM-KASIM-ARALIK 2022

Bizim Çatı

www.magdeburger.com.tr



Magdeburger Sigorta  
Genel Müdürü Dr. Halil Yolcu

**KÂRLILIĞI  
KORUYARAK  
BÜYÜMEYİ  
HEDEFLİYORUZ**



Magdeburger Sigorta Alternatif  
Dağıtım Kanalları ve Performans  
Yönetimi Direktörü Gökhan Özden:

**ACENTELERİMİZİ  
OTO DIŞI ÜRÜNLERDE  
BÜYÜMESİ İÇİN  
DESTEKLİYORUZ**



**Kritik  
hastalıklarda  
Magdeburger  
Sigorta  
yanınızda!**

**YENİLİKÇİ VE  
DİNAMİK  
ÜRÜNLERİMİZ  
ACENTELERİMİZE  
GÜÇ VERİYOR**

"Ayakta tedavi  
neleri kapsar?"



**Magdeburgerliler  
bunları**

**DÜ  
ŞÜN  
MEZ**

Siz de Magdeburger Sigorta'nın Tamamlayıcı Sağlık Sigortası ile tanışın. Ayakta tedavide sınırsız hizmet teminatı ile sağlığınıza güvence altına alın.



**İMTİYAZ SAHİBİ**  
Magdeburger  
Sigorta A.Ş.

Genel Müdür  
Dr. Halil Yolcu

**DERGİ YAYIN KURULU**

İlkay AKPINAR  
Hakan MUTLU  
Nihan OPAK  
Aslı ÖLÇER  
Ece ÇAVUŞOĞLU  
Gökhan ÖZGÜR  
Özlem TOKGÖZ  
Nazlı TOPRAK

**EDİTÖR/KOORDİNASYON**

Nazlı TOPRAK  
Ece ÇAVUŞOĞLU

**YÖNETİM YERİ**

Saray Mahallesi Dr. Adnan  
Büyükdeniz Caddesi Akkom  
Ofispark Sitesi 2. Blok K:12  
Apt No:4/25-26  
Posta Kodu: 34768  
Ümraniye İstanbul  
www.magdeburger.com.tr  
info@magdeburger.com.tr

**Basımcı :** Şan Ofset  
Matbaacılık San. Tic. Ltd. Şti  
Adres: Hamidiye Mah.  
Anadolu Cad. No: 50  
Kağıthane-İstanbul  
Tel: 0212 289 24 24

**SİGORTA MEDYA**

"Bizim Çatı Dergisi"  
Magdeburger Sigorta  
tarafından  
Sigortamedya  
Yayıncılık A.Ş.'ye  
hazırlanmıştır

# İÇİNDEKİLER



Kritik  
hastalıklarda  
Magdeburger  
Sigorta  
yanınızda! **20**



**Kârlılığı  
koruyarak  
büyüme  
hedefliyoruz**

**08**

Magdeburger Sigorta Genel Müdürü Halil Yolcu, Bizim Çatı Dergisi'ne özel olarak yaptığı açıklama ile 2022 yılını değerlendirdi. 2023 yılı hedeflerinden de bahseden Yolcu, "Doğru riske doğru fiyat ile karlılık bakışı açısını koruyarak büyüme hedefliyoruz" dedi.



Gökhan Özden

Acentelerimizi  
**oto dışı ürünlerde  
büyümesi için  
destekliyoruz** **15**



İlkay Akpınar

**Rekabetçi fiyatlı  
yenilikçi ürünler  
üzerinde  
çalışıyoruz** **10**



Suat Hazaroğlu

Bölgemizin  
en dinamik  
branşı  
**sağlık** **13**



İbrahim Kışla

İstanbul sigorta  
sektörü açısından  
**büyük  
bir pazar** **12**



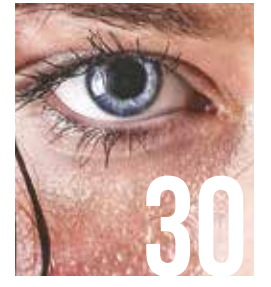
Acentelere en büyük  
destek **yenilikçi**  
**ve dinamik ürünler** **16**



**22** **Magdeburger,  
acenteleriyle  
başarıya yürüyor**



Otomobillere  
olan ilgisi onu  
**koleksiyoner  
yaptı** **26**



**AŞIRI  
TÉRLEME**  
farklı hastalıkların  
habercisi olabilir **30**



**28** **"Senden öncekiler de  
böyleydiler, akıllarını  
hep Bodrum'da  
bırakıp gittiler"**

**BODRUM**



**Magdeburger Sigorta  
Genel Müdürü  
Dr. Halil Yolcu**

## Hedeflerimizi gerçekleştirmek için ilerlemeye devam ediyoruz

Değerli Acentelerimiz,

2022 yılının son çeyreğini yaşadığımız şu günlerde, Bizim Çatı dergimizin 5. sayısı ile tekrar sizlerle beraberiz. Dergimizin ilk sayısından beri bizimle olan ekibimize ve hem dergimize hem şirketimize büyük katkılar sağlayan siz değerli acentelerimize şükranlarımı sunarım.

Ekonomik değişikliklerin gölgesinde geçirdiğimiz 2022 yılında Magdeburger Sigorta olarak değerli acentelerimizin de katkıları ile hedeflerimizi gerçekleştirmek için ilerlemeye devam ediyoruz. Sektörde yenilikçi ürünler ve fayda odaklı teminatlarımız ile fark yaratan bir sigorta şirketi olma gayesi ile çıktığımız yolda büyük mesafeler kat ettik. Ortak çalışmamızın ürünü olan başarılı sonuçlar, yerlerini yeni hedeflere bıraktı.

Odak noktamıza acentelerimizi koyarak çağa ayak uyduran teknolojik gelişmeleri benimseyeceğimiz, acentelerimizin iş süreçlerine katkı sağlayacak uygulamaları hayata geçireceğimiz ve artan şekilde oto dışı ürünlerde de tercih edilen marka olacağımız bir döneme giriyoruz.

Değerli acentelerimiz ve çalışma arkadaşlarımızın sahadan iletmiş olduğu geri bildirimleri oldukça değerli buluyor ve bu doğrultuda iş geliştirme çalışmalarımızı sürdürüyoruz.

Hepinize bereketli, başarılı, sağlıklı bir kış dönemi dilerim.

Saygılarımla,



"Bugün dolu  
yağacak mı?"



**Magdeburgerliler  
bunları**

**DÜ  
ŞÜN  
MEZ**

Siz de Magdeburger Sigorta'nın Dopdolu Ferdi Kaza Sigortası ile tanışın. Kasko hasarsızlık indirimini bozmadan dolu yağışından kaynaklanan hasarları ortadan kaldırın.



## SIXT rent a car'dan acentelere ve Magdeburger sigortalılara özel fırsatlar

Magdeburger Sigorta sahipleri, SIXT rent a car'da tüm araç gruplarına özel yüzde 40 indirim fırsatından yararlanıyor. 31 Aralık 2022 tarihine kadar devam edecek kampanya, Kuşadası ve Erzurum hariç tüm SIXT rent a car şubelerinde geçerli. SIXT rent a car ile yapılan işbirliği kapsamında Magdeburger Sigorta acenteleri de kurumsal ve bireysel kiralama ihtiyaçlarını, tüm araç kategorilerinde avantajlı fiyatlarla gerçekleştiriyor. Magdeburger Sigorta acentelerinin araç kiralama kampanyasından faydalanabilmesi için kurumsal@sixt.cm.tr adresiyle iletişime geçmesi yeterli.



## Magdeburger, İMM teminatını 15 milyon TL'ye çıkardı



Magdeburger Sigorta, kasko sigortasında İhtiyari Mali Mesuliyet (İMM) teminat limitini maddi/bedeni ayrımı yapılmaksızın, manevi tazminat talepleri dahil olmak üzere 10 Milyon TL'den 15 milyon TL'ye çıkardı. Bu teminat otomobil, kamyonet ve çekici kullanım tarzı için geçerli. Bu değişiklik kapsamında manevi tazminat da Magdeburger Sigorta tarafından yüzde 100 karşılanıyor. Kullanıcıların kasko sigortaları ile beraber, talepleri üzerine oluşturabilecekleri İhtiyari Mali Mesuliyet (İMM) sigortası, araç sahibinin üçüncü kişilere vereceği zarar ile ilgili. Üçüncü kişiye verilecek maddi, bedensel zararların zorunlu trafik sigortası kapsamının dışında kalan kısmını karşılamakla yükümlü olan ek teminat, motorlu kara taşıtları için geçerlidir. Trafik sigortasının herhangi bir kaza anında karşılayacağı hasar ödemesinin üstünde çıkacak tutarı sigorta şirketleri karşılamıyor ve bu noktada mağdur olunmaması için İhtiyari Mali Mesuliyet kloxunun limitinin artırılması gerekiyor. Günümüzde yedek parça fiyatlarının yüksek olması nedeniyle küçük bir kazada bile yüksek masraflar ortaya çıkabiliyor. Trafik sigortası poliçesi ya da kasko sigortasına İhtiyari Mali Mesuliyet ekletilirse hem maddi hem de manevi ortaya çıkacak olumsuzluklar için herhangi bir ücret ödemek zorunda kalınmıyor.

## Nakliyat branşında yüzde 30'a varan komisyon kampanyası

Magdeburger Sigorta, özel kampanyalarla acentelerini destekliyor. Bu kapsamda bir kampanya daha hayata geçirdi. 1.10.2022-31.12.2022 tarihleri arasında geçerli olmak üzere nakliyat branşı sigortalarında ek komisyon kampanyası devreye sokuldu. Kampanyanın detayları şöyle:

**300 NAKLİYAT EMTİA (KATI), 302NAKLİYAT ABONMAN BLOK:** Standart komisyona ilave olarak +%7,5 komisyon ile toplam %30 komisyon oranına yükseltildi.

**303 TAŞIYICI SORUMLULUK:** Standart komisyona ilave +%7,5 komisyon ile toplam %22,5 komisyon oranına yükseltildi.

**304 YAT SİGORTASI:** Standart komisyona ilave +%5 komisyon ile toplam %15 komisyon oranına yükseltildi.







## 'Gülümseten Yarınlar Atölyesi' projesi Mersin İsa Öner Anadolu Lisesi'ne dokundu

Magdeburger Sigorta, Gülümseten Yarınlar Atölyesi Projesi kapsamında Mersin İsa Öner Anadolu Lisesi'ni, Bor Holding Yönetim Kurulu Başkan Yardımcımız Müge Çetin, Magdeburger Sigorta Türkiye Satış Direktörü Hakan Mutlu, Magdeburger Sigorta Doğu Anadolu Bölge Müdürü Murat Ulvi Bozgöz'ün katılımlarıyla ziyaret etti. Mersin İsa Öner Anadolu Lisesi bahçesinin fiziki şartlarını iyileştirmek üzere bahçe kapısının tamir edilmesine katkı sağlayan Magdeburger Sigorta, gençlerin müziğe olan ilgisini pekiştirmek ve eğitimlerini desteklemek adına gerekli müzik aletlerini temin ederek müzik sınıfı da oluşturdu. Öğrencilerin beden derslerini, en eğlenceli şekilde geçirmeleri için de beden eğitimi zümresine basketbol, voleybol ve futbol topları hediye edildi.

## Kıbrıs'ta 'Dopdolu' bir hafta sonu etkinliği yapıldı



Magdeburger Sigorta, 'Dopdolu Sigorta' kampanyası kapsamında dopdolu bir hafta sonu etkinliğine imza attı. Dopdolu Hafta Sonu etkinliği, 23-25 Eylül 2022'de Kıbrıs Kaya Artemis Otel'de gerçekleşti.





## Avantajlı Kasko'da her şey düşünüldü

Magdeburger Sigorta, Avantajlı Kasko ile araç sahiplerinin ihtiyaçlarına cevap veriyor. Avantajlı Kasko'nun odağında sigortalılara en yüksek faydayı sağlayacak teminatlar var. Avantajlı Kasko, çarpma, çarpışma, yanma, çalınma, kötü niyetli hareketler gibi ana kasko teminatlarının yanı sıra sigortalılara hukuksal koruma teminatı, ferdi kaza teminatı ve yanlış akaryakıt dolumu gibi yan faydalar da sunuyor. Yol yardım teminatlarına ek olarak midi onarım teminatı ile 2.000 TL'ye kadar olan basit tamirat işlemlerini güvence altına alırken, orijinal parça ile anlaşmalı, anlaşmasız özel servislerde tamir imkânı bulunuyor.

## Magdeburger Konut Sigortası ile evler maksimum güvence altında

Magdeburger Konut Sigortası, sigortalıların evlerini hırsızlığa, sel, yangın ve yıldırıma, dahili su basmasından izolasyon eksikliğine kadar geniş teminatları ile güvence altına alıyor. Üstelik, konut sigortası yaptırmak isteyenlerin evin sahibi olması da gerekmiyor! Magdeburger Konut Sigortası'nın hayatı kolaylaştıracak güçlü yardım paketleriyle konutlar için pek çok sorun dert olmaktan çıkıyor.



### MAGDEBURGER KONUT SİGORTASI TEMİNATLARI

- Yangın, İnfilâk, Yıldırım-Bina
- Yangın, İnfilak, Yıldırım-Dekorasyon
- Yangın, İnfilak, Yıldırım-Eşya
- Bisiklet
- Deprem
- G.L.K.H.H.K.N.H ve Terör
- Sel ve Su Baskını
- Fırtına
- Kâr Ağırlığı
- Gasp Kapkaç
- Bahçe Düzenlemesi
- Makine Kırılması
- Yer Kayması
- Dahili Su
- Duman
- Yakıt Sızması
- Kara Taşıtları Çarpması
- Hava Taşıtları Çarpması
- Deniz Taşıtları Çarpması
- Enkaz Kaldırma Masrafları
- Evcil Hayvanların Vereceği Zararlar
- Görevli Hizmetlinin Emniyeti Suistimal
- Kira Kaybı
- Hırsızlık
- Kazaen Kırılma
- Cam Kırılması
- Malik/Kiracı Sorumluluk Yangın
- Alternatif İkamet Değişikliği
- Elektronik Cihaz
- Ferdi Kaza
- Maluliyet Sonrası Konut Adaptasyon Teminatı
- Aile Mesuliyet
- Konutta Bulunan Misafir Eşyaları
- Konut Dışında Bulunan Eşyalar
- İzolasyon
- Dolu
- Gıda Bozulması
- Akvaryumdan Su Sızması
- Yangın (Komşuluk) Mali Mesuliyet
- Hukuksal Koruma
- Nakil Halindeki Ev Eşyaları





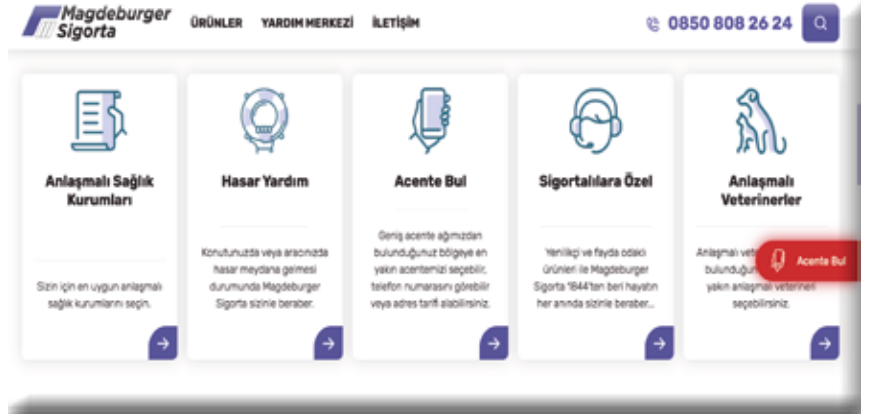
## Magdeburger acil sağlık hizmeti ile de yanınızda!

Magdeburger Konut Sigortası kapsamında acil sağlık ihtiyaçlarınızı da güvence altında. Tıbbi danışmanlık, acil sağlık hizmetleri, acil kara ambulansı, acil hekim hizmeti, ilaç ve sarf malzemesi temini hizmetleri ile acil durumlarda Magdeburger Sigorta 365 gün 24 saat yanınızda.



## Merak ettiğiniz soruların cevabı Magdeburger blog sayfasında

Magdeburger Sigorta blog sitesi merak ettiğiniz birçok konu hakkında önemli bilgiler içeriyor. Sürekli güncellenen ve yeni konuların detaylı olarak ele alındığı blog sitesi küresel ısınmanın etkilerinden, ikame araca, konut sigortasının kapsamından, iş yeri ruhsatı alırken yapılması gerekenlere, HGS iptalinin nasıl yapılacağına kadar zengin bir içeriğe sahip.



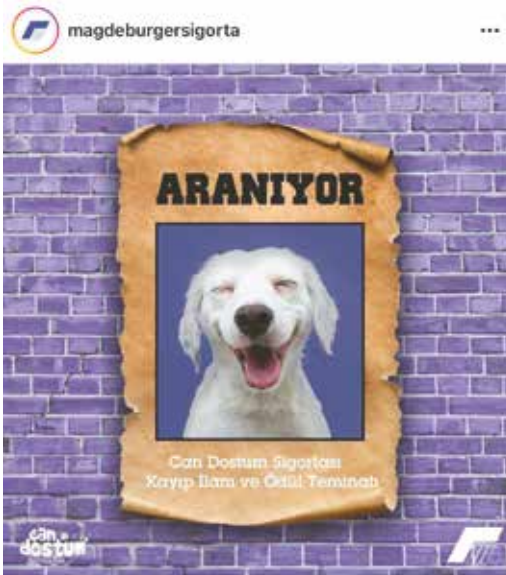
## Aradığınız tüm bilgiler tek tık uzağınızda!

Magdeburger Sigorta'nın yenilenen internet sitesinde aradığınız tüm bilgilere kolayca ulaşabilirsiniz. Sizin için en uygun sağlık kuruluşunu, bölgenizde size en yakın Magdeburger acentesini, anlaşmalı veteriner ağında en yakın anlaşmalı veterinerlere ulaşmak artık çok kolay.



## Hasar ihbarlarınız için 0850 808 26 24 numaralı telefon hizmetinizde

Sigortalı konutunuza veya aracınıza herhangi bir zarar gelmesi halinde Magdeburger Sigorta her zaman yanınızda. İnternet sitesinde hasar ihbarının nasıl yapılacağı ve gerekli olan belge ile bilgiler adım adım paylaşılırken, 0850 808 26 24 numaralı telefondan da her türlü destek alınabiliyor.



## Can Dostum Sigortası'nda kayıp ilanı ve ödül teminatı da var

Magdeburger Can Dostum Sigortası, 'Kayıp İlanı ve Ödül' teminatıyla sizden habersiz yürüyüşe çıkan can dostunuzu bulmanıza yardımcı oluyor. Sigortalanan evcil hayvanın ismine özel polişe hazırlanmasına imkân veren Can Dostum Sigortası, yüksek teminat limitleri ile de dikkat çekiyor.



# Kârlılığını koruyarak büyümeyi hedefliyoruz

Magdeburger Sigorta Genel Müdürü Dr. Halil Yolcu, Bizim Çatı Dergisi'ne özel olarak yaptığı açıklama ile 2022 yılını değerlendirdi. 2023 yılı hedeflerinden de bahseden Yolcu, "Doğru riske doğru fiyat ile kârlılık bakış açısını koruyarak büyümeyi hedefliyoruz" dedi.

**T**üm dünyada ve Türkiye'de 2022 yılı oldukça zorlu geçiyor. Yaşanan ekonomik süreç tüm sektörleri olduğu gibi sigorta sektörü de olumsuz etkiliyor. Bu dönemde şirketler için kârlılığı koruyarak büyümek oldukça önemli hale geldi. Magdeburger Sigorta Genel Müdürü Halil Yolcu, Bizim Çatı'ya yaşanan sürecin sigorta sektörüne etkilerini değerlendirdi. Yolcu, Magdeburger Sigorta'nın hedef ve projelerinden de bahsetti. Yaşanan ekonomik döngünün sigorta sektörünün de her branşı etkilediğine dikkat çeken Yolcu, "Yangınından kaskosuna, ferdi kazasına kadar tüm branşlar şu anda

içinde bulunduğumuz ekonomik durumun etkisinde kaldı. Ürün maliyetleriyle primlerin uyuşmadığı bir dönem yaşıyoruz maalesef, maliyetler çok yüksek primler düşük kalıyor. Doğru riske doğru fiyat ile kârlılık bakış açısını koruyarak büyümeyi hedefliyoruz. Bu şekilde modellemelerimizi kasko ve sağlık başta olmak üzere diğer branşlarda da kullanarak kârlılığı korumayı hedefliyoruz" dedi.

**2022 yılının son çeyreğine giriyoruz. Yılın ilk 9 ayı nasıl geçti? 2023'e dair öngörü ve beklentilerinizi bizimle paylaşır mısınız?**

Magdeburger Sigorta olarak yılın ilk dokuz ayını hedeflerimizi gerçekleştirerek

tamamladık. TSB'nin yayınladığı 2022 Ağustos sonu raporlarına istinaden, geçtiğimiz yılın aynı dönemine göre hayat dışı branşlarda yüzde 62 oranında değişim gerçekleştirdiğimizi görüyoruz. 2022 yılında öncelikli hedefimiz oto dışı branşlarda büyümektir. Bunun gerçekleştiğini görmekten mutluyuz.

İstikrarlı ve tahmin edilebilir olan sigortacılık artık böyle değil. Kârlılığı gözden çıkarmadan büyümek zor, iklim değişikliği belirli risk profillerini geri dönülemez şekilde etkiliyor. Dağıtım ihtiyaçları tamamen çok kanallı hâle geldi ve müşteriler kendilerine özel hazırlanmış ürünler bekliyor. Aynı



zamanda teknoloji ara vermeden gelişmeye devam ediyor ve yeni oyuncu ekosistemi müşteri kazanımını tehdit ediyor. Bu yüzden sektör yöneticileri, başarılı olmak için artık bilinçli olarak bir dizi rekabetçi stratejik seçimleri yapmak zorunda. Buna ekonomik döngüdeki dalgalanmaya karşı koruma geliştirmeyi eklediğinizde sonuçları olumlu yönetmek oldukça zorlaştı. Magdeburger Sigorta portföyünün yüzde 65'ini trafik ve kasko oluşturuyor. Bu sebeple Trafik Sigortası primlerindeki revizyonun rakamlarını bir miktar toparlayacağı aşikâr. Bununla beraber kasko tarifelerini modellemeler üzerinden yönetmek için gerekli altyapı çalışmamızı tamamladık. Bu sayede doğru riske doğru fiyat ile karlılık bakış açısını koruyarak büyümeyi hedefliyoruz. Bu şekilde modellemelerimizi sağlık başta olmak üzere diğer branşlarda da kullanarak buradaki karlılığı korumayı hedefliyoruz.

## EN ÇOK KASKO BRANŞI ETKİLENDİ

### 2022 yılında dünyada ve ülkemizde görülen ekonomik değişiklikler sektörümüzü nasıl etkiledi? Kısa ve orta vadede beklentileriniz neler?

Bütün sektörleri etkileyen bu ekonomik döngü sigorta sektörünün de her bir branşını etkiledi. Yangınından kaskosuna, ferdi kazasına kadar tüm branşlar şu anda içinde bulunduğumuz ekonomik durumun etkisinde kaldı. Kasko branşı en çok etkilenen branşlardan biri oldu. Kasko sigortalarında net hasar prim oranı yüzde 126'lara yükseldi, bileşik rasyo, kasko özelinde yüzde 156 oldu. Bu zararın başlıca nedeni motor branşındaki maliyetlerin ciddi oranda artmış olması. Ürün maliyetleriyle primlerin uyummadığı bir dönem yaşıyoruz maalesef, maliyetler çok yüksek primler düşük kalıyor. Fiyatlandırma çalışmalarında primleri ayarlamaya çalışıyorsunuz bu sefer de insanların alım gücünü dikkate almanız lazım. Bu soruna dair trafik sigortalarının prim seviyelerinin hem geleceği koruması hem de gelecekte oluşacak bütün belirsizliklerin ortadan kaldırılması için SEDDK tarafından gerekli düzenlemeler yapıldı. SEDDK'nın yaptığı bu düzenlemeler bir nebze trafik özelinde sektöre nefes aldırdı ama kasko branşında sıkıntılar devam ediyor.

### Pandemiyle bağlantılı olarak ortaya çıkan "sağlık sigortalarında" büyüme ivmesi bu yıl da aynı hızda devam ediyor mu?

2022 yılının ilk 8 ayında, özellikle sağlık branşındaki büyüme oldukça dikkat çekici. TSB'nin Ağustos verilerini incelediğimizde bir önceki yıla göre sektör genelinde Hastalık- Sağlık branşında yüzde 11,17 reel değişim gerçekleştiğini görüyoruz. Kasko branşında ise reel değişim oranı yüzde 51,89'a ulaşmış durumda. Sektörde gerçekleşen değişimlerin yansımaları Magdeburger Sigorta'da da görüyoruz.



## ACENTELERİMİZLE BİRLİKTE BÜYÜMEYE DEVAM EDECEĞİZ

### Acenteler, Magdeburger Sigorta için ayrı bir öneme sahip. Acentelerinize yönelik yeni dönem faaliyetlerinizden bahsedebilir misiniz?

Acentelerimiz bizim için ayrı bir öneme sahip. Faaliyete başladığımız ilk günden beri tek satış kanalımız olan acentelerimiz ile büyüdük ve yine birlikte ilerlemeye devam edeceğiz. Sıklıkla yaptığımız bölge ziyaretlerimiz ile acentelerimizle birlikte olmaya ve direkt temasta bulunmaya çok önem veriyoruz. Onlardan aldığımız bildirimler, yorumlar bizler için çok önemli. Şirketimiz adına aldığımız kararlarda acentelerimizin görüş ve beklentilerini göz önüne alarak planlamalarımızı gerçekleştiriyoruz. Magdeburger Sigorta her yıl koyduğu hedefleri gerçekleştiren bir şirket. Bu noktada olmamızda özveri ile çalışan acentelerimizin payı büyük. Her zaman olduğu gibi en büyük yol arkadaşımız olan acentelerimizle birlikte büyümeye devam edeceğiz.

Yine TSB'nin 2022 Eylül sonuçlarını incelediğimizde bir önceki yıla göre sağlık branşında yüzde 117,02, Kasko branşında yüzde 126,31 ve yangın ve doğal afetler branşında ise yüzde 129,84 reel değişim yakaladık.

### Bu dönem bir de ödenmiş sermayenizi artırma kararı aldınız. Bu karar ile ilgili bilgi verir misiniz?

Evet, yönetim kurulumuzca 5 yıllık stratejik planlarımız doğrultusunda ödenmiş sermayemizi 250 milyon TL'den 550 milyon TL'ye çıkarma kararı aldık. 178 yıldır sigorta sektöründe faaliyet gösteren şirketimiz bu sermaye artırım kararını da tüm paydaşlarımıza yenilikçi çözümler sunmayı sürdürmek hedefiyle almıştır. Bu doğrultuda sigortalılarımıza, acentelerimize ve ülke ekonomimize değer yaratmaya devam edeceğiz.

### Yenilikçi stratejiniz doğrultusunda son dönemde en çok dikkat çeken ürünleriniz neler?

Magdeburger Sigorta olarak tüm ürünlerimizde, sigortalılarımıza yenilikçi teminatlar sunma vizyonu ile çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Son dönemde Avantajlı Kasko ve Kritik Hastalıklar Sigortası Onkoloji Destek Paketi ürünlerimiz ön plana çıkıyor. Magdeburger Avantajlı Kasko ürünümüz ile sigortalılarımıza fayda sağlayacak teminatlara odaklanan, işlevsel bir hizmet sunuyoruz. Sağlık sigortalarında ise Kritik Hastalıklar Sigortası Onkolojik Destek Paketimiz fark yaratıyor. Kritik Hastalıklar Sigortası Onkoloji Destek Paketi ürünümüzü hazırlarken hasta yakınlarının da yükünü hafifletmeyi ve sigortalılarımız için hayat kolaylaştırıcı hizmetler sunmayı hedefledik.

### DAĞITIM KANALLARIMIZIN HAYATINI KOLAYLAŞTIRIYORUZ

### Dijital dünya hayatımızın bir parçası. Peki Magdeburger Sigorta olarak acentelerimizle birlikte dijital stratejimiz nedir?

Sigortacılık, dijitalleşmenin doğrudan etkilediği sektörlerin başında geliyor. Gelişen teknolojilerin hizmetlerimizi sigortalılarımıza ulaştırmada sağladığı faydanın farkındayız. Dijitalleşme, sektörde hizmet ağını genişletirken, hızı da üst seviyeye çıkardı ve kaliteli hizmet odaklı bir yapı oluşturdu. Magdeburger Sigorta olarak iş modelimizi dönüştürdüğümüz ve yetkinliklerimizi arttıracığımız yeni bir döneme giriyoruz. Ürün fiyatlamadan, hasar yönetimine kadar birçok alanda dijitalleşme çalışmalarımız ve bu gelişmelere bağlı olarak gereksinim duyduğumuz alt yapı çalışmalarımızı gerçekleştirdik. Çağın gereksinimlerine uygun adımlar ile acentelerimizle birlikte dijitalleşerek hedeflerimize doğru ilerleyeceğiz. Acentelerimizin ve dağıtım kanallarımızın hayatını kolaylaştıran dijitalleşme uygulamalarını hayata geçiriyoruz.



SÖYLEŞİ

# Magdeburger Sigorta

Magdeburger Sigorta  
Teknik ve Reasüranstan  
Sorumlu Genel Müdür  
Yardımcısı İlkay Akpınar

## Rekabetçi fiyatlı yenilikçi ürünler üzerinde çalışıyoruz

Magdeburger Sigorta'nın yenilikçi ürünler geliştirme hedefine odaklandığını belirten Magdeburger Sigorta Teknik ve Reasüranstan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı İlkay Akpınar, "Yeni ve potansiyeli yüksek olan risklere karşı yeni ürün tasarımları üzerine çalışıyoruz. Kişiselleştirilmiş bütçe dostu ürünlerle sigortalılarımızın karşısına çıkacağız" diyor.

**B**ir tarafta ekonomik gelişmeler, diğer tarafta son yılların en önemli konularından biri olan iklim değişikliği, hayatımızın vazgeçilmez bir parçası haline gelen teknolojiye hızlı değişim ve çeşitlenen riskler... Tüm sektörler için süreç yönetimi artık çok daha zor ve karmaşık. İyi bir gözlem, analitik düşünme, doğru stratejiler belirleme her zamankinden çok daha önemli. "Sigorta sektörü artık eskiden olduğu gibi istikrarlı ve tahmin edilebilir bir sektör değil. Karlılığı gözden çıkarmadan da büyümek oldukça zor. Öte yandan iklim değişikliğinin etkileri arttı. Müşteriler kendilerine özel hazırlanmış ürünler bekliyorlar. Bir taraftan bunlar olurken bir taraftan da teknoloji ara vermeden gelişmeye devam ediyor. Başarılı olmak için rekabetçi stratejiler önem kazandı" diyen Magdeburger Sigorta Teknik ve Reasüranstan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı İlkay Akpınar, Magdeburger Sigorta'nın bu süreçte teknolojik yatırımlar, modelleme alt yapısı ve ihtiyaca göre tasarlanan, bütçe dostu

yenilikçi ürünlerle daha da güçleneceğini açıklıyor.

### Otodışı ürünlere ağırlık verdik

Magdeburger Sigorta'nın 2022 yılının ilk yarısı için koyduğu hedeflerini gerçekleştirdiğini belirten Akpınar, "2022 yılında oto dışı branşlarda büyümeye odaklamıştık, bu hedefimizi gerçekleştirdik. Portföyümüzün yaklaşık yüzde 65'i otdan oluşuyor. Geçtiğimiz yıllarda bu oran 70'leri aşkın bir orandı. Trafik ve kasko ağırlıktaydı. Bunu biraz daha azaltarak oto dışı ürünlere evirmeyi planladık. Önümüzdeki dönemde tekliften polişe üretimine kadar tüm taleplerde kusursuz ve dijital destekli deneyimler sunmak için çalışmalar yürütüyoruz. Bu süreçte önemseydiğimiz iki önemli nokta var: Sadelik ve rekabetçi fiyatlar. Yeni ve potansiyeli yüksek olan risklere karşı yeni ürün tasarımları üzerine çalışıyoruz. Kişiselleştirilmiş ürünler üzerinde çalışıyoruz, ürünleri sadeleştirerek bütçe dostu ürünlerle sigortalılarımızın karşısına çıkacağız" diyor.

### Modelleme yöntemi ile doğru riske doğru fiyat veriyoruz

Kasko tarifelerine yönelik modelleme yapmaya başladıklarını ve süreci modellemeler üzerinden yönetmek için de gerekli altyapının kurulduğunu dile getiren Akpınar, "Bu sayede de doğru riske doğru fiyatla teklifi vererek karlılığı koruyarak büyümeyi hedefliyoruz. Bu modelleme sistemini kasko branşından başlamak suretiyle, sağlık ve diğer branşlara da evirmeyi planlıyoruz" diyor.

### Acentelerimizi yenilikçi ürünlerle destekleyeceğiz

Magdeburger Sigorta için acentelerinin her zaman çok önemli olduğunu vurgulayan İlkay Akpınar, şu açıklamayı yapıyor: "Türkiye'nin her bölgesinde acentelerimizle varız ve acente yapılanmamız da her geçen gün hem nitelik hem de nicelik olarak artmaya devam ediyor. Acentelerimizi çeşitli kampanyalar ve yenilikçi ürünlerle desteklemeye devam edeceğiz."



"Midi onarım ne kadar tutar?"



Magdeburgerliler  
bunları

**DÜ  
ŞÜN  
MEZ**

Siz de Magdeburger Kasko Sigortalarının  
ortantajlı dünyası ile tanışın.

İstanbul Avrupa Bölge Birim Satış Müdürü İbrahim Kışla

# İstanbul sigorta sektörü açısından büyük bir pazar



İbrahim Kışla ▶

20 yılı aşkın bir süredir sigorta sektöründe değişik alanlarda görev yapan İbrahim Kışla, 2021 tarihinden itibaren Magdeburger İstanbul Avrupa Bölge Birim Satış Müdürü olarak çalışıyor. Kışla, sorumlu olduğu bölgenin sigorta potansiyelinin oldukça yüksek olduğunu belirterek, "Özellikle İstanbul sektörümüz için büyük bir pazar" dedi.

**M**agdeburger Sigorta'nın İstanbul Avrupa ve Trakya Bölge Birim Satış Müdürü olarak görev yapan İbrahim Kışla, sigortacı bir aileden geliyor. Üniversitede Bankacılık Sigortacılık Bölümü'nden mezun olduktan sonra Türk Sigorta Enstitüsü'nde Yangın - Mühendislik branşı 1 yıllık eğitim programını tamamlayan Kışla, 6 Ekim 2021 tarihinden itibaren Magdeburger Sigorta'da görev yapıyor. Sigortacılık sektöründeki çalışma hayatına 2002 yılında stajyer olarak başlayan Kışla, sektörde 20 yıl içinde satıştan pazarlamaya, bölgeler koordinasyonundan, teknik operasyona ve hasar gibi çeşitli departmanlarda görev aldı. Kışla, şu anda Magdeburger Sigorta'da bölge olarak 4 ilden (İstanbul Avrupa - Tekirdağ - Edirne - Kırklareli) sorumlu. Kışla, "Güçlü ve köklü marka olması, acente odaklı olması, ürünlerimizin geniş kapsamlı olması ve iş ortaklarına ve müşterilere güven vermesi Magdeburger Sigorta'nın en çok sevdiğim özellikleri arasında yer alıyor" diyor.

#### **Bölgemizin potansiyeli çok yüksek**

Bölgesindeki sektörel dinamikler hakkında bilgi veren Kışla, "Faaliyet gösterdiğimiz iller kurumsal ve bireysel riskler bakımında oldukça potansiyeli yüksek bir bölge. Özellikle İstanbul her türlü sigorta talebinin geldiği büyük bir pazar. Geniş ürün yelpazemizle birlikte risk kabul şartlarımız çerçevesinde müşterilerimizin hemen hemen her türlü sigorta ihtiyacına destek olmaya gayret ediyoruz" açıklamasını yapıyor.

Pandemi sürecinde kontrollü şekilde ziyaretlere devam ettiklerinin altını çizen Kışla, "Bunun yanında acente yapılanmasına ve yılsonu kurumsal işlerimizin sonuçlandırılmasına katkı sağlayarak büyüme hedeflerimize katkı sağladık. 2022 yılında ürün ve ekran eğitimlerine ağırlık vermeye özen gösterdik" dedi.



## İstanbul Anadolu Yakası ve Kocaeli Bölge Müdürü Suat Hazaroğlu



Suat Hazaroğlu ►

# Bölgemizin en dinamik branşı **sağlık**

İstanbul Anadolu yakası ve Kocaeli bölgesinden sorumlu Suat Hazaroğlu, bu bölgenin en dinamik branşının sağlık olduğuna dikkat çekiyor. Hazaroğlu, "İstanbul sigorta sektörünün tam kalbi. Bölgemizin en önemli özelliği her ürüne ilginin yüksek olması" diyor.

İstanbul bölgesinin Anadolu yakasıyla birlikte Kocaeli bölgesinden de sorumlu olarak görev yapan Bölge Müdürü Suat Hazaroğlu, sigortacı bir aileden geliyor. Anadolu Üniversitesi Kamu Yönetimi mezunu olan Hazaroğlu, önce aile şirketine 14 yıl görev yaptı. Sonrasında iki yıl yine sigortacılık üzerine sağlık sektöründe çalışan Hazaroğlu, 4 yıldır da Magdeburger Sigorta'da görev yapıyor. "İnsana değer, düşünceye değer ve çalışana değer mottosu şirketimizin en beğendiğim özellikleri" diyen Hazaroğlu, İstanbul'u sigorta sektörünün kalbi yani ana damarı olarak tanımlıyor. Hazaroğlu, "Her çeşit ürünün en çok satış yapma özelliği olan bir bölgemiz

var. Bölgemizin en dinamik branşı sağlık. İhtiyaç dahilinde bu branşın özellikle pandemi sürecinde ne kadar önemli olduğu daha da iyi anlaşıldı" açıklamasını yapıyor.

### Acenteler karlılık sağlayacak ürünlere yönelik

Buldukları bölge için 2021 yılını değerlendiren Hazaroğlu, yeni iş ortaklarının katılımıyla verimli bir yıl olduğuna dikkat çekti. Hazaroğlu, "Oto ve oto dışı branşta istediğimiz hedefleri yakalamak adına verimli bir seneydi diyebilirim. 2022 sigorta sektörü için sancılı bir sene olmakla beraber acentelerimizin için üretim ve kazanç anlamında verimli olduğu düşüncesindeyim. Acentelerimiz bu süreçte ağırlıklı

olarak üretim gerçekleştirdikleri oto branşı yerine kendilerine daha karlılık sağlayacak diğer ürünlere yöneltiler" değerlendirmesini yapıyor.

Acentelerle ilgili bir anısını da paylaşan Hazaroğlu, şunları anlattı: "Sağlık sektöründe çalıştığım dönemde hedef tutturma telaşımız vardı. O zaman ki Trabzon'da bir banka şubesi müdürünün sağlık poliçesindeki Check-Up hakkını kullanması için kendisinden devamlı randevu istiyordum. En sonunda görüşme ayarlayabildim ve kendisini zor da olsa ikna ettim. Yapılan Check-Up neticesinde böbreğinde bir kitle tespit edildi ve hızla tedavisine başlandı. Bu olay benim sigorta sektörüne ve sağlık sigortalarına olan duyarlılığımın miladıdır."

# Hasar süreçlerinde yeni uygulamalara imza atacağız

Magdeburger Sigorta Hasar Hukuk ve Bilgi İşlemden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Alpaslan Tanrıver, hasar süreçleri ile ilgili sektöre öncülük edecek bir çok yenilik üzerinde çalıştıklarını açıkladı.

**M**üşteri memnuniyetini üst düzeyde önemseyen Magdeburger Sigorta, bu noktada hasar yönetimine büyük önem veriyor. Hasar memnuniyetinin müşteri memnuniyetini direkt olarak etkilediğini belirten Magdeburger Sigorta Hasar Hukuk ve Bilgi İşlemden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Alpaslan Tanrıver, hasar süreçleri ile ilgili sektöre öncülük edecek bir çok yenilik üzerinde çalıştıklarını açıkladı. Tanrıver, önümüzdeki günlerde VIP Hasar yönetim hizmetinden, iyi müşterilere sorgusuz ve limitsiz hasar ödeme onayı verecek bir yapıya ve özel servislerde 10 bin TL'ye kadar sağlanacak hasarsızlık indirimine kadar birçok yeni uygulamanın hayata geçirileceğini söyledi.

## Ödemeler kısa sürede yapılıyor

Magdeburger Sigorta'nın müşteri memnuniyetini artırmak amacıyla hayata geçirdiği bir çok uygulama ile sektörde öncü rol üstlendiğini kaydeden Tanrıver, "İkame araç operasyonunu kendi bünyemize alarak, sigortalılarımıza premium hizmet sağladık. Özellikle sektörde var olan "gri alan" kavramını sigortalı lehine yorumlanması gereken alan olarak değerlendiriyoruz. Meydana gelen hasar durumlarında her zaman onların yanında olup sigortalılarımızın faydasına olacak şekilde karar almaktayız. Hasar ödemelerimiz sektör ortalamasından daha kısa sürede ödeniyor" açıklamasını yaptı.



Alpaslan Tanrıver ▶

## İyi müşterilerimize sorgusuz ve limitsiz hasar ödeme onayı verecek bir yapı kurguluyoruz

Magdeburger Sigorta olarak belli senaryolar dahilinde müşterilere öncelikli hizmet ile hızlı tazminat ödemesi gerçekleştirdiklerini belirten Tanrıver, şu açıklamayı yaptı: "Hasar Departmanı'nda hedefimiz suistimal skorlaması ve teminat kontrolü yaptıktan sonra müşterilerimizi 'yeşil', 'sarı', 'kırmızı' gibi sınıflandırarak, iyi müşterilerimize sorgusuz ve limitsiz hasar ödeme onayı sunacak olan bir yapı kurguluyoruz. Böylelikle, müşterilerimizin poliçe almasındaki asıl sebep olan hasar hizmet farkını da hissettirmiş olacağız."

## VIP Hasar yönetim hizmeti başlatıyoruz

Tanrıver, "Segment acentelerimize sunacağımız VIP Hasar yönetim hizmetimizi devreye alıp, standart iş süreçlerinden ayırarak ayrıcalıklı hizmetler ile hasar süreçlerini yöneteceğiz" açıklamasını yaptı.

## Özel servislerde 10 Bin TL'ye kadar hasarsızlık indirimini sağlayacağız

Magdeburger Sigorta'nın yapay zeka ve veri analitiğine dayanan bir hasar yönetim yapısına geçiş için çalıştığını kaydeden Tanrıver, "Çalıştığımız bütün iş ortaklarının performans ölçüm, hizmet kalitesi bu yeni yapı ile uçtan uca takip edilecek. Hayata geçireceğimiz bir başka proje de özel servislerde 10 bin TL'ye kadar hasarsızlık indirimini sağlamak olacak. Şu anda bu uygulamamızın teknik altyapısının yazılım aşamalarını tamamlıyoruz. Yine hasar süreçlerini yapay zeka destekli yazılımlar ile yönettiğimiz bir proje üzerinde çalışıyoruz" dedi.

## Her aşamada bilgilendirme yaparak fark yaratıyoruz

"Hedefimiz müşteri ve hasar iletişimini her aşamada bilgilendirme noktasına getirmek" diyen Tanrıver, "Buradaki ana amacımız müşterinin bize bilgi almak için ulaşmasına imkân vermeden, kendisine gerekli bilgileri iletmış olmak. Bu da fark yaratan hizmetlerimizden biri" dedi.



# Acentelerimizi oto dışı ürünlerde büyümesi için destekliyoruz

Magdeburger Sigorta'nın önümüzdeki dönemde acentelerini özellikle oto dışı işlerde büyümesi yönünde destekleyeceğini dile getiren Alternatif Dağıtım Kanalları ve Performans Yönetimi Direktörü Gökhan Özden, "Acentelerimizin, oto dışı ürünlerin önemini her geçen sene arttığını göz önünde bulundurarak konut, TSS, Cep Telefonu, Evcil Hayvan Sigortası gibi ürünlerle portföylerini zenginleştiriyoruz" diyor.

**M**agdeburger Sigorta ailesi büyümeye devam ediyor. Sektörün deneyimli isimlerini kadrosuna katarak büyük bir aile olma yolunda hızla ilerleyen Magdeburger Sigorta ailesine yeni katılan isimlerden biri Alternatif Dağıtım Kanalları ve Performans Yönetimi Direktörü Gökhan Özden... Marmara Üniversitesi Aktüerya bölümünden mezun olan Özden, 2009 yılında adım attığı sektörde birçok önemli görevde bulundu. Ağustos ayında Magdeburger ailesine katılan Özden ile acentelerin zor bir yıl olan 2022'deki performanslarını konuştuk.

## Acenteler süreci çok iyi yönetti

2022 yılının önceki yıllardan farklı

olarak enflasyon oranı üzerinde prim artışlarının olduğunu belirten Özden, "Sektörümüz pandemi döneminde kapanmaların etkisiyle azalan hasar rakamlarına paralel olarak prim artışlarını enflasyon oranı altında tutmuştu. Ancak 2021 son çeyreğinde artan döviz kurlarına paralel hem hasar maliyetleri hem araç bedellerinin artışı poliçe primlerine katlanarak yansımış oldu. Bu süreci acentelerin iyi yönettiğini ve müşterilere nedenlerini doğru bir şekilde anlatarak yenilemelerini koruduklarını görüyorum. Yükselen maliyetler nedeniyle kasko poliçesi yaptırmaktan vazgeçen müşterileri de alternatif kasko ürünleri ile sigortalamaya devam ediyorlar" açıklamasını yapıyor.

Gökhan Özden ▶



## Teklif süreçlerini hızlandıracağız

Magdeburger Sigorta'nın önümüzdeki dönemde acentelerini özellikle oto dışı işlerde büyümesi yönünde destekleyeceğini dile getiren Özden, "Sistem geliştirmelerimize paralel olarak acentelerimizin hem teklif süreçlerini hızlandırmayı, hem de dijital platformlarda ve web sitelerinde müşterilerine teklif verebilecek hale gelmeyi hedefliyoruz" açıklamasını yapıyor.

## Yeni ürünlerle portföylerinizi zenginleştirin

Acentelere, yüksek prim artışları nedeniyle gelirlerin arttığı bu dönemde poliçe adetlerini arttırıp arttırmadıklarının takibini yapmaları uyarısında bulunan Özden, şöyle devam ediyor: "Acentelere, oto dışı ürünlerin önemini her geçen sene arttığını göz önünde bulundurarak konut, TSS, cep telefonu, evcil hayvan Sigortası gibi ürünlerle portföylerini zenginleştirmelerini öneriyorum."

# Acentelere en büyük destek **yenilikçi** ve **dinamik ürünler**

Her geçen gün değişen ve gelişen sigortacılık sektöründe ihtiyaçlara uygun, yenilikçi ve dinamik ürün yapısıyla dikkat çeken Magdeburger Sigorta, acentelerin prim üretimlerinin artmasında ve sektördeki pazar paylarının artmasında önemli rol oynuyor.

**S**unduğu yenilikçi ürünler ve geniş teminat yapısı Magdeburger Sigorta'yı acentelerin gözünde bir adım öne çıkarıyor. Özellikle Tamamlayıcı Sağlık Sigortası, Kasko ve Konut ürünleri acentelerin satmaktan en memnun olduğu ürünlerin başında geliyor. Acenteler; Magdeburger Sigorta için "Acentesini dinleyen, acentesinin sorunlarına beraber çözüm üretebilen ve acente odaklı bir şirket" değerlendirmesini yapıyor.



## **CANKOÇ SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ LTD. ŞTİ. /ORTA ANADOLU BÖLGE/ ANTALYA**

### **Başarımızı titizliğimize borçluyuz**

2017 yılında Antalya'da kurulan Cankoç Sigorta Aracılık Hizmetleri Yetkilisi Murat Candan, "Magdeburger Sigorta ile çalışmak, deneyimli ve yenilikçi kadrosu ile risk analizinden, hasarın ödenmesine kadar olan tüm aşamalarda acente olarak yalnız olmadığımızı hissettirerek bizlere güven veriyor. Günümüz şartlarında insanlar sahip oldukları değerleri kaybettiklerinde yerine koyamıyorlar. Bu bilinçle, işimizi hatasız yapmaya özen gösteriyoruz. Başarımızı titizliğimize borçluyuz" dedi.

## **2A GRUP SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ LTD. ŞTİ. /ORTA ANADOLU BÖLGE/ KONYA**

### **Sigortalılarımızı işletmemizin bir ortağı gibi görüyoruz**

"Sigortalılarımızı bir müşteri gibi değil, işletmenin bir ortağı gibi görüyoruz" diyen 2A Grup Sigorta Aracılık Hizmetleri yetkilisi Osman Öztürk, "Varlıkların bize emanet edilmesinin sorumluluk ve bilinciyle sigortacılığı ciddiye alıyor ve sıfır hata prensibi ile sigortalılarımıza hizmet veriyoruz. Köklü bir geçmişe sahip Magdeburger ile çalışmak bizim için bir ayrıcalıktır. Çalışanların acentelerine her konuda destek vermeleri, sürekli iletişim halinde olmaları bizi mutlu ediyor" diye konuştu.







## BSA SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ A.Ş / İSTANBUL ANADOLU BÖLGESİ/ İSTANBUL

### Magdeburger Sigorta ile karlılığımızı artırıyoruz

Magdeburger Sigorta ile 1 yılı aşkın süredir çalıştıklarını belirten BSA Sigorta Aracılık Hizmetleri yetkilisi Hulki Mert Şavil, "Magdeburger Sigorta, çözüm odaklı yaklaşımları, teknik operasyon personellerimiz ile güçlü iletişimleri, hızlı dönüşleri, tüm süreçlerde aldığı hızlı aksiyonları ile tüm süreçlerimizde acenteliğini yapmaktan keyif aldığımız ve karlılık sağladığımız şirketler arasında yer alıyor" diye konuştu. Magdeburger Sigorta'nın kasko tarifelerindeki rekabetçi yönünün ve Tamamlayıcı Sağlık Sigortaları (TSS )ürünündeki yenilikçiliği tarafının faaliyetlerine oldukça olumlu yansıdığına da dikkat çeken Şavil, şöyle devam etti: "Amacımızın hiçbir zaman sadece poliçe üretmek değil, sigortalamak olduğu bilincini tüm departmanlarımız benimsemiştir."



## FEKAR SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ LTD. ŞTİ. / GÜNEY ANADOLU BÖLGESİ/MERSİN

### Magdeburger'in acentesi olmak sektördeki payımıza güç kattı

Fekar Sigorta Aracılık Hizmetleri'nin Magdeburger Sigorta ile acentelik yolculuğu 2021 yılında başladı. "Samimi, içten, hızlı ve çözüm odaklı bir kadroya sahip olan bu şirketin acentesi olmak bizim sektördeki payımıza güç kattı" diyen Fekar Sigorta Aracılık Hizmetleri yetkilisi Fahri Karataş, "GAP bölgesinde faaliyet göstermenin bölge ekibi sayesinde ayrıcalıklar ile dolu olduğunu belirtmem gerekiyor. Bize göre Magdeburger Sigorta, üretimde, pazar payında, hasar tazminat ödemesinde ve karlılıkta çok net bir şirket" diye konuştu.



## CMC GROUP SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ LTD. ŞTİ. /İSTANBUL AVRUPA BÖLGESİ/İSTANBUL

### Başarımızın sırrı ailem ve çalışma arkadaşlarımız

"Portföyümüzde kalıcı ve sadık müşteri kitlesi oluşturmak istiyoruz. Bu noktada verdiğimiz satış ve satış sonrası hizmetlerinin kalitesiyle istediğimiz noktaya gelmemizi sağlayan Magdeburger ailesine teşekkür ederim" diyen CMC Group Sigorta Aracılık Hizmetleri yetkilisi Can Buğa, buldukları lokasyonda tercih ve tavsiye edilen bir Magdeburger Sigorta acentesi olarak hizmet vermektan mutluluk duyduklarını söyledi. Buğa, "Başarımızın en büyük sırrı ve gizli kahramanları ailem ve çalışma arkadaşlarımızdır" dedi.



## GOLD RİSK YÖNETİMİ SİGORTA ARACILIK HİZ.LTD.ŞTİ /İSTANBUL AVRUPA BÖLGE/ İSTANBUL

### Yenilikçi ürünleri çapraz satış yaparak hedeflerimizi gerçekleştiriyoruz

Magdeburger ailesine katıldıkları yıldan bu yana çok hızlı bir gelişim göstererek onların gücü ile üretimlerine üretim kattıklarını belirten Gold Risk Yönetimi Sigorta Aracılık Hizmetleri yetkilisi Kerim Pamuk, "Magdeburger Sigorta'nın yenilikçi ürünleri ile birçok müşterimizi sektörde olmayan yeni ürünlerle tanıştırmaya vesile olduk. Magdeburger Sigorta'nın sunduğu çözüm odaklı yenilikçi ürünlerini çapraz satış yaparak hedeflerimizi gerçekleştiriyoruz" diye konuştu.



## GÖKHAN YILDIZ SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ /İÇ ANADOLU BÖLGESİ/ ANKARA

### Yenilikçi ürünleri bizi çok heyecanlandırıyor

Magdeburger Sigorta'nın severek sattıkları ürünler arasında konutun ilk sırada geldiğini belirten Gökhan Yıldız Sigorta Aracılık Hizmetleri yetkilisi Gökhan Yıldız, "2020 yılında da bunu tescilledik. Aynı zamanda İç Anadolu bölgesinde konut prim üretiminde birinci olmuştuk. Magdeburger Sigorta'nın yenilikçi ürünleri ve ürün çeşitliliği çok fazla. Bu da bizi heyecanlandırıyor. Yılmadan usanmadan ilk günkü gibi heyecanla ofisimizde sigortalılarımıza hizmet vermek, sorunları olunca çözmek bizi mutlu ediyor" diye konuştu.



## EKTAŞ SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ/ SELÇUK EKTAŞ /İSTANBUL ANADOLU BÖLGESİ/İSTANBUL

### Magdeburger'in yanımızda ve arkamızda olduğunu hissediyoruz

1998 yılında kurulan ve bugün tüm sigorta branşlarında 5 kişilik ekibi ile hizmet veren Ektaş Sigorta Aracılık Hizmetleri yetkilisi Selçuk Ektaş, "Magdeburger büyük sıcak bir aile. Yanımızda ve arkamızda olduğunu hissettiğimiz yegane şirket. En severek sattığımız ürün kasko. Biz poliçe satarken şirketin temsilcisi olarak şirketi korumayı, poliçe sattıktan sonra ise poliçe sahibinin temsilcisi oluyoruz. Her poliçe sahibine de dost, akraba ve yeni arkadaş gözünüle bakıyoruz" dedi.



## İZBER SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ LTD. ŞTİ /EGE BÖLGESİ/İZMİR

### Konut ve kasko ürünlerini çok başarılı buluyoruz

İzber Sigorta Aracılık Hizmetleri'nin ana faaliyet alanı emeklilik ve hayat branşları. Magdeburger ile çalışmaya yeni başladıklarını belirten İzber Sigorta Aracılık Hizmetleri yetkilisi Hasan Hüseyin Şengül, "Butik bir şirket olması, yönetici ve çalışanlarına kolay erişebilmek bizim için değerli. Bu nedenle gelecek açısından çok olumlu beklentiler oluşturuyor. Özellikle konut ve kasko ürünlerini başarılı buluyoruz" dedi.



## RACİ POYRAZOĞLU / EREN SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ /KARADENİZ BÖLGE/ORDU

### Etkili teminatlar elimizi çok güçlendiriyor

Magdeburger Sigorta ile çalışmaya başladıkları zaman en etkili silahlarının sektörde örneği bulunmayan teminat yapısı olduğunu belirten Raci Poyrazoğlu/Eren Sigorta Aracılık Hizmetleri yetkilisi Raci Poyrazoğlu, "Bu ekstra teminatlar elimizi çok kuvvetlendiriyor. Ürünlerdeki teminatlar ile konut ve kasko poliçelerini severek satıyoruz. Her türlü soruna çözüm üretmeye çalışmak, herkesin sorunlarını dinlemek, herkesin değerli olduğunu kendilerine hissettirmek, hızlı hizmet ve ayrıca hızlı hasar hizmeti başarımızın en önemli noktaları" diye konuştu.



**SİGORTABİRİMİ SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ LTD. ŞTİ**  
**/ İÇ ANADOLU BÖLGESİ/ANKARA**

## Çözüm odaklı yaklaşım gelişmemize katkı sağlıyor

Toplam 11 çalışan personeli ve 15 sigorta şirketinin A acenteliği ile sigorta sektöründeki faaliyetlerini yürüten Sigorta Birimi Sigorta Aracılık Hizmetleri'nin ana branşı sağlık. Sigortabirimi Sigorta Aracılık Hizmetleri yetkilisi Saime Obut, "Gerek bölge müdürümüzün gerekse acente yetkilimizin konulara çözüm odaklı, iş bitirici şekilde yaklaşımları, yeniliklere ve yeni düşüncelere açık oluşları sektörün ve şirketin büyümesi ve gelişmesine çok katkı sağlıyor" dedi.



**ŞEKERCİLER SİGORTA**  
**ARACILIK HİZMETLERİ LTD. ŞTİ**  
**/ MARMARA BÖLGESİ/ BİLECİK**

## Sigortalılarımızın sigorta danışmanıyız

Magdeburger Sigorta'nın sürekli gelişen ve değişen sigortacılık sektöründe ihtiyaçlara uygun, yenilikçi ve dinamik yapısının Magdeburger Sigorta'yı sevmelerinde en büyük etken olduğunu kaydeden Şekerciler Sigorta Aracılık Hizmetleri yetkilisi Sevim Özer Türkmen, "Bu şirket acentesini dinleyen, acentesinin sorunlarını beraber çözüm üretebilen, acente odaklı bir şirket" dedi. Türkmen, "Ürün yelpazesi zengin, rekabetçi ürünleri mevcut. Bütün ürünlerini severek satıyoruz. Ancak rizikoya göre şekillendirilebilen özellikle Nakliyat ve Yangın poliçeleri kesinlikle hayat kurtarıcı" diye konuştu. "Sigortalılarımızın sigorta danışmanıyız" diyen Türkmen, gelen talep ve ihtiyaca, özel anında çözümler ürettiklerini söyledi.

**VİTA SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ LTD. ŞTİ**  
**/ KARADENİZ BÖLGESİ/TRABZON**

## Sektörün değişken dinamiklerini sürekli takip ediyoruz

Müşterilerine sigorta sektörünün tüm ürünleri ile danışmanlık hizmeti vermeyi benimsediklerini belirten Vita Sigorta Aracılık Hizmetleri yetkilisi Halim Kemal, Magdeburger Sigorta'nın TSS ürününde mevcut olan sınırsız kullanım hakkı ile konut poliçelerinde ECS teminatının kendilerine satış konusunda önemli avantajlar sunduğunu söyledi. Kemal, şöyle devam etti: "Sektörün değişken dinamiklerini sürekli takip edip bu dinamiklere, çalışan ve şubelerimizi hızlı adapte ediyoruz. Çalıştığımız şirketlerle bir önceki yıl üretimimizin üzerine sektör büyüme oranlarının üzerinde hedef olarak planlama yapıp bu planlamayı takip ediyoruz."



# Kritik hastalıklarda Magdeburger Sigorta yanınızda!

Kritik hastalıkların ne zaman kapımızı çalacağını bilmek mümkün değil. Maalesef bir anda ortaya çıkabilecek bu hastalıkların beraberinde getirdiği maddi ve manevi olumsuzluklar oldukça fazla. Magdeburger Kritik Hastalıklar Sigortası, zorlu hastalıklarda finansal destek sağlayarak hayatınızı güvence altına alıyor. Magdeburger Sigorta, en çok rastlanan kritik hastalıklardan biri olan kansere ilişkin yeni bir ürün de hazırladı. Yeni Kritik Hastalıklar Sigortası Onkoloji Destek Paketi, hasta ve yakınlarının tedavi sürecinin her aşamasında yanlarında olma hedefi ile geliştirildi.

**H**astalık geliyor demez... Her an ciddi bir sağlık sorunu ile karşı karşıya kalabiliriz. Tedavileri uzun ve zor olan kritik hastalıklar yıpratıcı bir süreç. Bir

tarafından hastalıkların yarattığı sıkıntıları yaşarken, diğer taraftan tedavi sürecindeki maddi sorunlar da can sıkabilir. Kritik hastalıklar sigortası işte tam bu noktada imdada yetişiyor. İstatistiksel olarak en sık

rastlanan kanser, kalp krizi, inme gibi kritik hastalıklara karşı teminat sunan kritik hastalıklar sigortası sayesinde sigortalılar hastalıklarla mücadele ederken karşılaşılabilecekleri maliyetleri düşünmüyor.



## Kritik durumlarda hep yanınızda

Kritik hastalıklar sigortası, 18-65 yaş arası herkese hitap ediyor. Sigorta sahipleri kalp krizi, kanser veya hastalık sonucu inme gibi durumlarla karşılaştığında aldıkları toplu para ile ister tedavi masraflarını, isterse diğer giderlerini karşılayabiliyor. Yaşam kaybı halinde de sevdiklerini mağdur bırakmamış oluyor. Sigortalının, vefat teminatı sigorta süresi içinde vefat etmeleri halinde poliçede belirtilen vefat tazminatı lehtarına, lehtar tayin etmedilerse de kanuni varislerine ödeniyor. Ayrıca, kritik Hastalıklar Sigortası kapsamında sigortalılar, acil ambulans gönderimi, ikinci medikal görüş gibi bir çok ek hizmetlerden de yararlanabiliyor.

## YENİ ÜRÜN

# Magdeburger Sigorta, Onkoloji Destek Paketi ile hiç yalnız bırakmıyor

Yeni Kritik Hastalıklar Sigortası Onkoloji Destek Paketi ile hasta ve yakınlarının tedavi sürecinin her aşamasında yanlarında olmayı hedefleyen Magdeburger Sigorta, 30.000 TL teminat limitinin yanı sıra, kritik hastalıklar kapsamına giren onkolojik tanı ve tedavi yöntemlerini de kapsayan yeni Onkolojik Destek Paketi'ni sigortalılara sunmaya başladı. Magdeburger Sigorta'dan Onkolojik Destek paketini almış olan sigortalılar kritik hastalıklar tanımı kapsamında yer alan kanser tanısı almaları durumunda anlaşmalı kurumlarda geçerli hizmet kapsamında; profesör doktor muayenesi, PET-CT çekimi, bilgisayarlı tomografi, MR işlemlerinden yılda 1 kez ücretsiz olarak yararlanabiliyor. Yine aynı şekilde kemoterapi ve radyoterapi uygulama seansları da anlaşmalı kurumlarda Onkoloji Destek Paketi ile ücretsiz olarak sigortalılara sunuluyor.

### Her konuya çözüm sağlıyor

Hasta ve hasta yakınlarını tedavi sürecinde ihtiyaç duyabilecekleri her konuya çözüm sağlamayı amaçlayan Magdeburger Kritik Hastalıklar Sigortası Onkolojik Destek Paketi'nde bulunan Transfer hizmeti, İlaç Organizasyon Hizmeti, Kişisel Asistans, Tıbbi Danışmanlık Hizmeti, Danışman Doktor gibi hayat kolaylaştıran asistans hizmetleri ile sigortalılarının ihtiyaç duyduğu destek sağlıyor. Yılda 1 defa anlaşmalı kurumlarda ücretsiz Bilgisayarlı Tomografi ve MR görüntüleme hizmetinin de dahil olduğu Onkolojik Destek Paketi'nde, aile bireyleri ve hastaya düzenli olarak online veya yüz yüze psikolojik destek de veriliyor.

## Kritik Hastalıklar Sigortası Hangi Hastalıkları Teminat altına almaktadır?



1. Miyokard Enfarktüsü (Kalp Krizi)
2. Hastalık Sonucu Oluşan İnme
3. Koroner Damar Hastalığı Sonucu Yapılan Açık Kalp Ameliyatı
4. Kanser
5. Böbrek Yetmezliği
6. Önemli Organ Nakli Ameliyatı
7. Körlük
8. Multiple Skleroz
9. Kol ve Bacak Kaybı

## KRİTİK HASTALIKLAR SİGORTASI İLE İLGİLİ MERAK EDİLENLER

### Kritik hastalıklar sigortası nedir?

Kritik hastalıklar sigortası, riskli ve zorlu hastalıkları içeren bir sigorta türüdür. Hastalığın gerçekleşmesi durumunda toplu tazminat ödemesi ile finansal destek sağlar.

### Kimler yararlanabilir?

Magdeburger Kritik Hastalıklar Sigortası sigortalanma yaşı 18-55 (dahil) yaşta. 65 yaş ve sonrası için poliçe teminatı verilmemektedir.

### Bekleme süresi var mıdır?

Magdeburger Kritik Hastalıklar Sigortası teminatı için sigorta başlangıç tarihinden itibaren 3 ay bekleme süresi uygulanmaktadır.

### Poliçe süresi ne kadardır?

Magdeburger Kritik Hastalıklar Sigortası poliçe süresi, poliçe başlangıç tarihinden itibaren 1 yıl geçerlidir.

### Yurtdışında geçerli midir?

Yurt dışında yapılan teşhis ve tedavi giderlerine ait faturalar ve bu tedavilere ait rapor ve tetkik sonuçlarının, bu belgeler İngilizce dışında bir dilde ise, Türkçe tercümeleriyle beraber gönderilmesi gerekmektedir. Çeviri ücreti sigortalı tarafından karşılanacaktır.

### Ömür boyu yenileme garantisi hakkı bulunuyor mu?

Magdeburger Kritik Hastalıklar Sigortasında Ömür Boyu Yenileme Garantisi uygulaması bulunmamaktadır.

# Magdeburger, acenteleriyle başarıya yürüyor



İÇ ANADOLU BÖLGE ACENTE KAHVALTISI -ANKARA



ORTA ANADOLU BÖLGE KAHVALTISI -ANTALYA



KARADENİZ BÖLGE ACENTE KAHVALTISI -SAMSUN



İÇ ANADOLU BÖLGE ACENTE KAHVALTISI ANKARA

**M**agdeburger Sigorta, hem motivasyon yükselten etkinliklerine hem de ofis ziyaretlerine hız kesmeden devam ediyor. Magdeburger geçtiğimiz günlerde İç Anadolu Bölge acenteleri ile Ankara'da, Karadeniz Bölge acenteleri ile Samsun'da, Orta Anadolu Bölge acenteleri ile Antalya'da düzenlenen kahvaltılı etkinliklerinde biraraya geldi. Magdeburger Sigorta Genel Müdürü Dr. Halil Yolcu, Bor Holding'in Yönetim Kurulu Üyesi Müge Çetin, Türkiye Satış ve Pazarlama Direktörü Hakan Mutlu, Alternatif Dağıtım Kanalları ve Performans Yönetimi Direktörü Gökhan Özden'in katılımı ile gerçekleşen etkinliklerde karşılıklı fikir alışverişlerinde bulunuldu.



İÇ ANADOLU BÖLGE ACENTE KAHVALTISI-ANKARA



KARADENİZ BÖLGE ACENTE KAHVALTISI SAMSUN





**ORTA ANADOLU BÖLGE KAHVALTISI-ANTALYA**



**SELİM BİLEN SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ - VAN**



**YERKAN SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ LTD. ŞTİ. - AMASYA**



**CANKOÇ SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ LTD.ŞTİ. -ANTALYA**



**FTH SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ LTD.ŞTİ-KONYA**



**TOKAT AYATA SİGORTA AGENTELİĞİ LTD. ŞTİ. - TOKAT**

Başarıya acenteleriyle birlikte omuz omuza çalışarak ulaşacağına inanan Magdeburger Sigorta, bunun için de her an acentelerinin yanında... Sürekliliği olan iletişimin acente ve sigortalılar nezdinde çok önemli olduğuna vurgu yapan Magdeburger Sigorta yöneticileri, ara vermeden gerçekleştirdiği acente ziyaretleri ile ihtiyaçları yerinde tespit ediyor.



**NARSİS SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ LTD. ŞTİ. – AYDIN**



**FATİH CAN FC SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ - ANTALYA**



**ŞENİKİZLER SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ LTD. ŞTİ.-SAMSON**



**LİKE SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ LTD.ŞTİ.-ANTALYA**



**TÜRK ALP SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ SANAYİ VE TİC.LTD.ŞTİ – KIRŞEHİR**





**TÜYAŞ SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ LTD. ŞTİ. İSTANBUL**



**ADEO SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ LTD. ŞTİ. - BURSA**



**SUNAY YILDIRIM SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ LTD. ŞTİ. ERZURUM**



**OLUÇ GRUP SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ LTD. ŞTİ. - İSTANBUL**



**AY-SER SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ LTD.ŞTİ.-ANTALYA**



**AKDAĞ SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ LTD. ŞTİ. - İSTANBUL**



**ÇİN SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ LTD. ŞTİ. - MUĞLA**



**MİLAS GLOBAL SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ LTD. ŞTİ. - MUĞLA**



**HG ASİL SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ LTD. ŞTİ. - ANKARA**



**İNTERA SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ LTD. ŞTİ. - BURSA**





**ÖZDEY SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ  
LTD. ŞTİ. - ORDU**



**PUSULA 61 SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ  
LTD.ŞTİ.-TRABZON**



**GRUP SERA SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ - AMASYA**



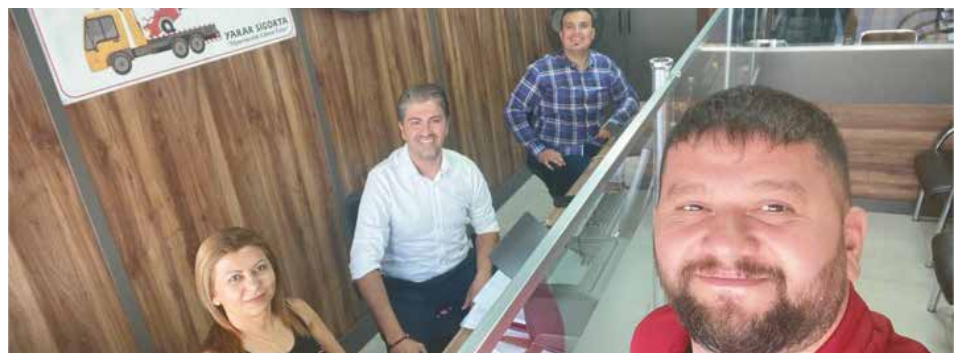
**VİTA SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ LTD. ŞTİ.- TRABZON**



**KUK SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ NAZMIYE KUK - TRABZON**



**HİPER SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ  
LTD. ŞTİ.- İSTANBUL**



**RAZİYE YARAR YARAR SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ - KONYA**



**YILMAZ TOPDEMİR – HİRA SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ – KIRIKKALE**





# Otomobillere olan ilgisi onu koleksiyoner yaptı



Magdeburger Sigorta Ankara acentelerinden Araçlı Sigorta'nın kurucularından Hasan Torun için model otomobiller hayatının vazgeçilmezlerinden. Torun, çocukluğundan beri süregelen otomobillere olan ilgisinin bir yansıması olan model otomobil koleksiyonunu nadir parçalarla her geçen gün zenginleştiriyor.

**B**u sayımızda hobi sayfamızın konuğu Magdeburger Sigorta Ankara acentelerinden Araçlı Sigorta'nın kurucularından Hasan Torun... Torun'un şirketinin tam adına uygun bir hobisi var: Model otomobiller... Pek çok kimse bu tutkusundan dolayı şirketin ismini 'Araçlı Sigorta' koyduğunu düşüncede durum aslında bir tesadüf... "Ankara doğumluyum. Memleketim Kastamonu'nun Araç ilçesi. Şirketimizin ismi de memleketimizden geliyor" diyen Hasan Torun için model araç koleksiyonu tüm koleksiyonerler için çok değerli.

## Hepsi birbirinden özel

Model otomobil koleksiyonu için çok emek verdiğini belirten Torun, Türkiye'de bulamadığı modellere ulaşmak için mesafelerin önemi yok. Torun, bazı modelleri Almanya'dan getirttiğini söylüyor.

Koleksiyonunun manevi değerinin çok yüksek olduğunu belirten Torun, bu koleksiyonun çocukluğundan beri süregelen otomobillere olan ilgisinin bir yansıması olduğunu söylüyor. "Model arabalarımı parlattıktan sonra oturup izlemek her şey değer" diyen Torun, şöyle devam ediyor: "Koleksiyonuma yeni bir parça eklerken nadide olmasına dikkat ederim. Bu da tabiki satın alırken biraz daha paraya kıymanızı gerektiriyor."

Koleksiyonunun çok ilgi çektiğini dile getiren Torun, bazen bu nedenle sıkıntılı anlar da yaşabildiğini dile getiriyor ve ekliyor: "Koleksiyonun bazı meraklılar tarafından ele alınmak istenmesi sıkıntı yaratıyor. Ele alınmadan incelenmesi gereken parçalar olduğu için bazen zorluklar yaşayabiliyorum. Bir de bir parçanın bazen ısrarla kendisine hediye edilmesini isteyenler oluyor."

**Magdeburger'in tecrübesi bize müşteri memnuniyeti olarak dönüyor**

Sigorta sektöründe 12 yıldır hizmet verdiklerini dile getiren Hasan Torun, Magdeburger Sigorta ile büyümeye devam ettiklerini söylüyor. Torun, "Magdeburger Sigorta'nın 178 yıllık geçmişinin ve tecrübelerinin yansıması bizlere müşteri memnuniyeti olarak dönüyor. Magdeburger Sigorta ile birlikte büyüyoruz" açıklamasını yapıyor.





# Magdeburger Sigorta, tüm paydaşlarına yüksek fayda için **sermaye artırımını yaptı**



**Bor Holding bünyesinde 2018 yılından itibaren faaliyet gösteren, sigorta sektörünün köklü oyuncularından Magdeburger Sigorta; 5 yıllık stratejik planları doğrultusunda ödenmiş sermayesini 250 milyon TL'den 550 milyon TL'ye çıkarma kararını aldı.**

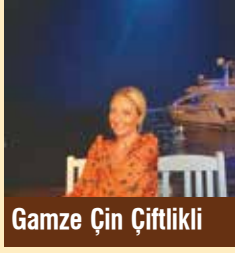
**Y**enilikçi ve fayda odaklı ürünleriyle sektörde önemli bir yere sahip olan Magdeburger Sigorta, tüm paydaşlarına yüksek fayda sağlama hedefiyle önemli adımlar atıyor. Bu kapsamda ödenmiş sermaye aktarımına

gidilen Magdeburger Sigorta, tüm paydaşlarına yenilikçi çözümler sunmayı sürdürmeyi hedefliyor. 5 yıllık stratejik planları doğrultusunda sermaye artırımına gidildiğini belirten Magdeburger Sigorta Genel Müdürü Dr. Halil Yolcu, "COVID-19 salgını neticesinde yaşanan küresel kriz sigortacılık sektöründe de etkilerini gösterdi. Pandeminin günlük hayata kattığı değişen yaşam tarzları ve sağlık konusunun önceliklendirilmesiyle sektörde bu yılın başından itibaren bir hareketlilik gözlemliyoruz. 178 yıldır sigorta sektöründe faaliyet gösteren şirketimiz bu sermaye artırım kararını da tüm paydaşlarımıza yenilikçi çözümler sunmayı sürdürmek hedefiyle almıştır. Bu doğrultuda sigortalılarımıza, acentelerimize ve ülke ekonomimize değer yaratmaya devam edeceğiz" dedi.

## **Her zaman sigortalıların yanında**

Magdeburger Sigorta, 1844 yılında Almanya'nın Magdeburg kentinde kuruldu ve kurulduğu dönemden itibaren dünyanın sayılı sigorta şirketleri arasına girdi. 1906 Büyük San Francisco depremi dahil Avrupa ve ABD'de pek çok felakette sigortalılarının yanında oldu. Magdeburger Sigorta, 2018 yılından itibaren Bor Holding bünyesinde sigortacılık sektöründe yetkin kadrosu, güçlü acentelik ağı, yenilikçi ve güvenilir ürün ve hizmetleriyle faaliyetlerine devam ediyor.

# “Senden öncekiler de böyleydiler, akıllarını hep Bodrum’da bırakıp gittiler”



Gamze Çin Çiftlikli

**Y**az, tatil, turist denildiğinde ilk aklımıza ne geliyor? Birçok kişinin hatta hemen hemen herkesin aklına ilk gelen yer kesinlikle 'Bodrum'dur... Homeros'un 'Ebedi mavilikler ülkesi' olarak tanımladığı, Halikarnas Balıkçısı olarak tanınan Cevat Şakir Kabaağaçlı'nın "Yokuş başına geldiğinde Bodrum'u göreceksin. Sanma ki sen, geldiğin gibi gideceksin. Senden öncekiler de böyleydiler, akıllarını hep Bodrum'da bırakıp gittiler" sözleriyle büyüsünü aktardığı Bodrum, Türkiye'nin sadece en popüler tatil destinasyonu değil, efsanelerle dolu geçmişi, tarihi zenginliği

ile de eşsiz bir yer. Magdeburger Sigorta Bodrum acentesi Çin Sigorta'nın kurucularından Gamze Çin Çiftlikli, Bizim Çatı Dergisi için Bodrum'u ve kendi gözünden Bodrum'u özel kılan unsurları anlattı. "Güneşin batışının verdiği huzur, edilen sohbetlerden alınan zevk ilerleyen saatlere doğru kahkahaları yükseltir. Artık şehir ay ışığında parlamaya hazırdır. Sizi harekete geçiren cıvıl cıvıl sokaklar, sokaklarda duyulan müzik sesleri sizi eğlenceye doğru sürükler" diyen Gamze Çin Çiftlikli, acente dostlarını ışığı hiç sönmeyen Bodrum'u yaşamaya davet ediyor. İşte, Gamze Çin Çiftlikli'nin anlatımıyla aşık olunması yer Bodrum...



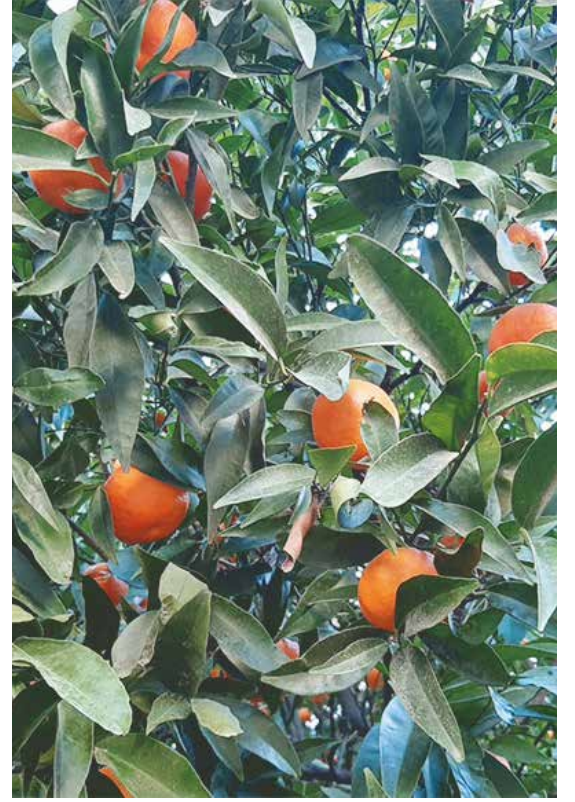




Cevat şakir tabelası ve bodrum antik Türkiye'nin bir çok köşesini karış karış gezmiş bir tarih aşığı olarak gözlerim her Bodrumlu gibi Bodrum'un girişinde Cevat Şakir'in bizi karşılayan tabelasıyla bir başka ışıldar. Bodrum'un iç kesimlerine süzülürken Antik Tiyatrodan Bodrum Kalesine bir kuş bakışı atarak Bodrum'un Bizans kalıntıları ve diğer muazzam tarih kokularını içinize çekebilirsiniz.



Geçirilen güzel günün ardından Bodrum'da gün batımının en güzel olduğu yer olan eski adıyla Batık Kent şimdiki adıyla Gümüşlük sizi bekliyor. Uzun masalar, sakin nostaljik deniz dalgalarının sesini duymaya izin verecek müzikler, taze mezeler, denizden yeni çıkmış balıklar sizi Bodrum'a bir kez daha aşık edecek.



Bodrumlunun en sevdiği kokuların başında mandalina kokusu gelir. Bu eşsiz kokunun altında yer alan kahvaltınızı da mandalina suyu eşliğinde yapmak enerjinizi tavana çıkartacaktır.



Ayaklarınızın sizi götürdüğü her sokağın sonu mavinin eşsiz tonuyla buluşacaktır. Yarımadanın her bir koyu, ister Mazi ister Çökertme ister Aspat ister Torba, hangisinden serin sularla buluşmak isterseniz isteyin, hepsi sizi adeta cennete taşıyacaktır.





# AŞIRI TERLEME

## farklı hastalıkların habercisi olabilir

Medicana Avcılar Hastanesi İç Hastalıkları Uzmanı Dr. Hayri C. Kara, "Özellikle yazın terlemek normal kabul

edildiği için bu sorun görmezden gelinir ancak sebebinin ne olduğunun araştırılmadığında uzun vadede ciddi problemlerle karşılaşılabilir" diyor.

**A**şırı terleme farklı hastalıkların habercisi olabilir. Medicana Avcılar Hastanesi İç Hastalıkları Uzmanı Dr. Hayri C. Kara, bu konuda önemli uyarılarda bulunuyor. "Aşırı terleme şikayeti kesinlikle ciddiye alınmalı ve nedenleri üzerinde durulmalıdır. Özellikle yaz aylarında terlemek normal kabul edildiği için bu sorun çoğu kez görmezden gelinir ancak sebebinin ne olduğunun araştırılmadığı durumlarda uzun vadede ciddi problemlerle karşılaşılabilir" diyen



Kara, normalin üzerinde terlemenin, kişilerin günlük hayatı olumsuz etkilerken, yaşam kalitesini de ciddi oranda düşürdüğünü söylüyor.

### Bölgesel terlemeler ciddiye alınmalı

Dr. Kara, aşırı terlemenin sosyal boyutundan öte farklı hastalıkların habercisi olabileceğini vurgulayarak şöyle devam ediyor: "Aşırı terleme şikayeti kesinlikle ciddiye alınmalı ve nedenleri üzerinde durulmalıdır. Özellikle yaz aylarında terlemek normal kabul edildiği için bu sorun çoğu kez görmezden gelinir ancak sebebinin ne olduğunun araştırılmadığı durumlarda uzun vadede ciddi problemlerle karşılaşılabilir. Özellikle bölgesel terlemeler ciddiye alınmalı ve mutlaka sebebi araştırılmalı."

Kişilerin hayat kalitesini bozacak bir terleme olması halinde mutlaka altında yatan psikolojik nedenlerin de araştırılması gerektiğine dikkati çeken Kara, "Vücut, kendi ısısını dengelemek için terler ve bu hormonların sağlıklı çalıştığını gösterir ancak terlemenin aşırıya kaçması hormon bozukluğuna da işaret etmektedir" diyor.

### Mutlaka hormonlar incelenmeli

Uzman Dr. Hayri C. Kara, aşırı terleme durumlarında mutlaka hormonların incelenmesi gerektiğini belirterek, "Terlemek, vücudun hormonal bir tepkisi olduğu için aşırı terleme durumlarında mutlaka hormonlar incelenmelidir. Çünkü bunun altında yatan neden hormonların gereğinden fazla çalışması olabilir. Örneğin, tiroid bezinin fazla çalıştığı, hipertiroid olarak adlandırdığımız durumlarda sıklıkla karşılaştığımız durumlardan biri de aşırı terlemedir. Buna ilaveten yüksek tansiyon olarak da bilinen hipertansiyon hastalarında da terleme normal seviyenin üzerindedir" açıklamasını yapıyor.

### Aşırı terlemenin habercisi olabilecek hastalıklar

- Enfeksiyondan kaynaklanan ateş
- Hormon bozuklukları
- Tiroid bezinin normalden fazla çalışması (hipertiroid)
- Kan şekeri seviyesinin normalin altında olması (hipoglisemi)
- Şeker hastalığı (diyabet)
- Kansere
- Solunum yolu hastalıkları (tüberküloz ve benzeri)
- Psikolojik nedenler
- Ağrı sendromları



“Erken teşhis  
hayat kurtarır”

Magdeburgerliler  
bunları

**DÜ  
ŞÜN  
MEZ**

**Magdeburger Kritik Hastalıklar Sigortası  
Onkoloji Destek Paketi**

Magdeburger Kritik Hastalıklar Sigortası Onkoloji Destek Paketi hayatın sürprizlerine karşı maddi güvence sağlayan geniş teminatları ve hayat kolaylaştıran asistans hizmetleri ile sizinle beraber.



## İNSAN KAYNAKLARI



TSEV mezuniyet töreni



# İnsan Kaynakları Yönetiminde Magdeburger Sigorta

**Y**üzyıllardır yanınızda bulunan Magdeburger Sigorta 178. yaşını sigortacılık sektöründe yetkin kadrosu, güçlü acentelik ağı, yenilikçi ve güvenilir hizmetleriyle faaliyetlerine hedeflerini büyüterek gururla kutluyor.

Magdeburger Sigorta olarak karbon ayak izimizi ve plastik atıklarımızı azaltmak adına ofis içerisindeki su tüketim alışkanlıklarımızı değiştiriyoruz. Plastik atıklardan ve BPA benzeri kimyasallardan arındırılmış ve çalışanlarımızın isimlerine özel yaptırdığımız cam şişeler ile sağlıklı su tüketimini gerçekleştirerek doğaya karşı sorumluluğumuzu yerine getirmekteyiz.



Yaz döneminde gerçekleştirdiğimiz kahvaltı organizasyonu, aşure günü, dondurma günü etkinliklerimiz ile

çalışanlarımız ile mutlu anılar sağladık.

Sigorta sektöründe görev alan profesyonellerin teknik bilgi ve becerilerinin, sektörün mevcut istihdamının niteliğinin artırılması amacıyla Türk sigorta sektörünün ilk ve tek uluslararası eğitim ve araştırma merkezi TSEV tarafından düzenlenen; Kısa ve Uzun Süreli Eğitim Programlarına eğitime verdiğimiz önem ile şirket geneline kapsayan teknik, teorik eğitimlerine çalışanlarımızın katılımını sağlıyoruz.

TSEV Uzun Süreli Eğitim Programına katılım sağlayarak Sağlık Branşında derece alan çalışanımız Aslı Ölçer'i tekrar tebrik eder & başarılarının devamını dileriz.

Odağımızın sevgi olduğu tüm süreçlerimizi başarılarımızla taçlandırmaya devam edeceğiz.

**İnsan Kaynakları ve İdari İşler Müdürü  
Nihan Opak**



Kahvaltıda Birlikteydik!



Aşure Günü'nü Kutladık!



"Konut sigortası  
bisikleti de güvence  
altına alır mı?"



**Magdeburgerliler  
bunları**

**DÜ  
ŞÜN  
MEZ**

Siz de Magdeburger Sigorta'nın geniş teminatlı Konut Sigortası ile tanışın. İster ev sahibi ister kiracı olun, Bisiklet Teminatı ile evdeki bisikletinizi de güvence altına alın.





**Magdeburger  
Sigorta**



**Magdeburger Sigorta ile tanışın  
kendinizi ve sevdiklerinizi  
güvence altına alın.**