

MAGDEBURGER SİGORTA, BAŞARILI
AGENTELERİYLE BUDAPEŞTE
VE VİYANA'DA BULUŞTU

MAGDEBURGER SİGORTA,
YENİ WEB SİTESİ İLE
ENGELLERİ KALDIRDI



Bizim Çatı

Magdeburger
Sigorta

Resmi Süreli Yayın- Sayı: 12 Eylül 2025

www.magdeburger.com.tr

Estasyon ile Geleceğe Sür!

Elektrikli Araç Şarj İstasyonu



estasyon.com.tr



BURADA HERKES MUTLU

Happy
Work
Place™
TÜRKİYE

HPW CERTIFIED
2025

Dünyanın en mutlu işyerlerini araştıran ve çalışan deneyimini bilimsel kriterlerle ölçen saygın bir uluslararası kurum olan Happy Place to Work'ün gerçekleştirdiği değerlendirmelerde yüksek ortalamalar tutturarak Magdeburger Sigorta, "Türkiye'nin En Mutlu İşyerleri Listesi"ne girmeye hak kazandı ve "Mükemmel Çalışan Deneyimi Sertifikası ve Ödülü"ne layık görüldü.

SAĞLIK
SİGORTACILIĞINDA
FARK YARATAN
ÜRÜNLERE İMZA
ATIYORUZ

MAGDEBURGER
SİGORTA SEKTÖR
ORTALAMASININ
ÜSTÜNDE BÜYÜDÜ

HEDEF
MAGDEBURGER
SİGORTA KALİTESİNİ
DAHA FAZLA KİŞİYE
ULAŞTIRMAK



Magdeburger Sigorta Genel Müdürü Ceyhan Hancıoğlu

"Yolumuza emin, stratejik ve kararlı
adımlarla devam ediyoruz"

Estasyon İle Geleceğin Enerjisine Bugünden Ortak Olun.

Estasyon iş birliğiyle sürdürülebilir bir geleceğe katkı sağlayın.

2022 yılında Bor Holding bünyesinde kurulan **Estasyon, elektrikli araç şarj ağı işletmecisi** olarak sektörde hizmet vermektedir.



Magdeburger ailesinin değerli acenteleri için;
Estasyon franchise sistemi ile geleceğin sektöründe güçlü bir yatırım fırsatı yaratıyor.

Neden Estasyon?

- ⚡ TSE standartlarında güvenilir hizmet
- ⚡ Şeffaf ve net fiyatlandırma
- ⚡ Deneyimli teknik ekip
- ⚡ Hızlı keşif ve teklif süreci

Siz de Estasyon ailesine katılarak şarj ağıımızın bir parçası olun, geleceğin enerjisine katkı sağlayın.
Franchise başvurusu ve detaylı bilgi için: info@estasyon.com.tr

Ovolt ve Sharz.net iş birliğiyle ⚡ 49 şehirde
oluşturduğumuz ortak şarj ağı ile ⚡ 339 istasyon
Türkiye genelinde ⚡ 522 ünite
⚡ 650 soket ile hizmet veriyoruz.

Franchise başvurusu için: info@estasyon.com.tr

İşinizin Enerjisini Geleceğe Taşıyın!

İş yerinize Estasyon kurulumu yaparak hem müşterilerinize hizmet sunabilir hem de istasyonunuzdan ek gelir elde edebilirsiniz.

🔍 **Keşif ve İstasyon Projelendirme**

🔌 **Ünite Seçim ve Tedariği**

🔌 **Alt Yapı Kurulumu ve Devreye Alma**

✂ **Markalama Tasarım ve Uygulama**

📝 **İşlem / Arıza Takip ve Raporlama**

⚠ **Arıza Süreç Yönetimi**

⚙ **Periyodik Bakım**

📄 **Magdeburger İstasyon Sigorta**

🚒 **Yangın Söndürme Ürünleri**

Detaylı bilgi için: info@estasyon.com.tr



İMTİYAZ SAHİBİ

Magdeburger
Sigorta A.Ş.

Genel Müdür

Ceyhan Hancıoğlu

DERGİ YAYIN KURULU

Eda Terçin
Gökhan Özden
Nihan Opak
Bahar Kısın
Eda Kalmuk
Orkun Azak

EDITÖR/KOORDİNASYON

Orkun Azak

YÖNETİM YERİ

İnkılap Mahallesi Dr. Adnan
Büyükdenez Caddesi Akkom
Ofispark Sitesi 2. Blok K: 12
Apt. No: 4/25-26
Posta Kodu: 34768
Ümraniye İstanbul
www.magdeburger.com.tr
info@magdeburger.com.tr

Basımcı: Şan Matbaa

Adres: Anadolu Caddesi
No: 50/3 Kağıthane-İstanbul

SİGORTA MEDYA

"Bizim Çatı Dergisi"
Magdeburger Sigorta
tarafından
Sigortamedya
Yayıncılık A.Ş.'ye
hazırlanmıştır.

İÇİNDEKİLER



BURADA HERKES MUTLU

Dünyanın en mutlu işyerlerini araştıran ve çalışan deneyimini bilimsel kriterlerle ölçen saygın bir uluslararası kurum olan Happy Place to Work'ün gerçekleştirdiği değerlendirmelerde yüksek ortalamalar tutturarak Magdeburger Sigorta, "Türkiye'nin En Mutlu İşyerleri Listesi"ne girmeye hak kazandı ve "Mükemmel Çalışan Deneyimi Sertifikası ve Ödülü"ne layık görüldü.



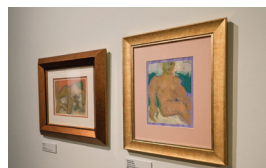
Magdeburger
Sigorta sektör
ortalamasının
üstünde
büyüdü



Magdeburger
Sigorta, web sitesini
engelliler için
erişime
uygun hale
getirdi



Magdeburger
Sigorta, sağlık
sigortacılığında
fark yaratan
ürünlere
imza atıyor



"Zihnin
Sınırlarında Bir Rota:
Fikret Muallâ"
Sergisi



MAG Servisler kazandırıyor



Hedef Magdeburger
Sigorta kalitesini daha
fazla kişiye ulaştırmak



Başarımızın arkasındaki
güç: Çalışanlarımız!



Magdeburger Sigorta,
başarılı acenteleriyle Budapeşte
ve Viyana'da buluştu



**Magdeburger Sigorta
Genel Müdürü**

**Ceyhan
Hancıoğlu**

Değerli Acentelerimiz

Magdeburger Sigorta'da göreve gelmemizin üzerinden iki yıl geçti. Öncelikle bu süreçte her birinize özverili katkılarınız, güveniniz ve iş birliğiniz için gönülden teşekkür ediyorum. Sizlerin gayreti ve inancı, yalnızca hedeflerimize ulaşmamızı sağlamakla kalmadı, aynı zamanda yolumuzu daha anlamlı, daha güçlü ve ilham verici kıldı.

2025 yılının ilk yarısı hepimiz için kolay olmayan, zorlu bir dönem oldu. Dalgalı piyasa koşulları ve sektör dinamikleri defalarca gücümüzü sınamdı. Ancak bu sınamaların her birine tek başımıza değil, birlikte göğüs gerdik. Hem sizlerin hem de gecesini gündüzüne katarak çalışan ekiplerimizin destekleriyle bu testlerden alnımızın akıyla çıktık. Aynı hedefe odaklanmanın neleri mümkün kıldığını hep birlikte bir kez daha yaşadık.

Sektörümüz enflasyon oranının üzerinde büyümesini sürdürüyor. Magdeburger Sigorta olarak biz de sektörün üzerinde bir performans sergileyerek yolumuza devam ediyoruz. Pazar payımız yüzde 0,33 seviyesinden yüzde 1'lere geldi. Tüm branşlarda olumlu gelişimimizi sürdürüyoruz. Buna paralel olarak sermaye yapımızı da güçlendirmeye devam ediyoruz. Ödenmiş sermayemizi son yapılan artışla 1 Milyar 545 Milyon TL seviyesine getirdik.

Başarılarımızın arkasında yalnızca rakamlar değil, sizlerle kurduğumuz güçlü iş birliği ve samimi dayanışma var. Birlikte büyüdük, birlikte değer kattık ve geleceğe umutla bakar hale geldik. Bugün ulaştığımız nokta, yarının daha da parlak olacağının işaretidir. Önümüzdeki dönemde de sizlerle omuz omuza, güçlü adımlarla ve geniş bir vizyonla büyümeye devam edeceğiz. Bu güçlü birlikteliği daha da ileri taşımak için yeni adımlar atacağız. Her birinizin katkısıyla, yalnızca sektördeki konumumuzu pekiştirmekle kalmayacak, aynı zamanda sigortacılığın geleceğine yön veren, değer katan bir yapı haline geleceğiz.

Sizlere, bu yolculukta gösterdiğiniz özveri ve güven için tekrar teşekkür ediyorum. İnaniyorum ki yılın geri kalanında hep birlikte yeni fırsatlara, yeni başarılarla ve daha büyük hedeflere ulaşacağız.

Sevgi ve saygılarımla,

Bir MAGDEBURGER Güven Hikayesi

Kaskola **MAG**

Güvenle ilerlemek için yola çıkmadan önce
KaskolaMAG lazım!

Onarım Süresince
Konforum için
İkame Araç Sağlıyorlar.



Yol yardımı da var,
yolda kalmak
geçmişte kaldı.



%30'a Varan
Fiyat Avantajı

Benim kadar
seviyorlar arabamı



Üstün hizmet noktası MAG Servislerde
Magdeburger Sigorta garantisiyle.

**Magdeburger
Sigorta**

www.magdeburger.com.tr

Magdeburger'in
avantajlı dünyasından
haberdar ol!





Magdeburger Sigorta, Eyüpspor'a desteğe devam ediyor

Magdeburger Sigorta, Türk futbolunun yükselen değerlerinden Eyüpspor ile forma kol altı sponsorluk iş birliğini 2025-2026 sezonunda da devam ettiriyor.



MEDICANA

Yeni sezonda da Fenerbahçe Erkek Voleybol Takımı ile beraberiz

Magdeburger Sigorta, Türk sporuna olan desteğini sürdürerek Fenerbahçe Erkek Voleybol Takımı'nın şort sponsoru olarak yeni sezonda da takımın yanında yer alıyor. Türk voleybolunun gelişimine katkıda bulunma ve sporu destekleme vizyonu ile hareket eden şirket, Fenerbahçe gibi köklü ve başarılı bir kulüple iş birliğini sürdürmekten gurur duyuyor. Bu sponsorluk, yalnızca sporculara verilen bir destek olmanın ötesinde gençlerin spora teşvik edilmesi, voleybolun ülkemizde daha geniş kitlelere ulaşması ve spor kültürünün güçlenmesi adına da önemli bir adım niteliği taşıyor.



Magdeburger Sigorta, Contemporary Istanbul'un 20. Edisyonu'nun sigorta partneri

**ci contemporary
istanbul**

Magdeburger Sigorta, sanatın önemli destekçileri arasında yer alıyor. 24-28 Eylül 2025 tarihleri arasında Tersane İstanbul'da organize edilen Türkiye'nin uluslararası çağdaş sanat fuarı Contemporary Istanbul'un 20. Edisyonu'na geçtiğimiz yıl olduğu gibi bu yıl da sigorta partneri oldu. Bu yıl, Sigg Sanat Vakfı koleksiyonuna ev sahipliği yapan Contemporary Istanbul, Türkiye'nin ve dünyanın önde gelen kurum ve markalarıyla birlikte sanatı geniş kitlelere ulaştıran projelere imza atıyor.



18. İstanbul Biennial'inde de sanat ve sanatçının yanında

Magdeburger Sigorta, İKSV tarafından düzenlenen ve ilk ayağı 20 Eylül-23 Kasım 2025 tarihleri arasında gerçekleştirilecek 18. İstanbul Biennial'inin sigorta partneri olarak sanata ve sanatçıya olan desteğini güçlü bir şekilde sürdürüyor.

Bir

MAGDEBURGER

Güven Hikayesi



Pert geçmişine bakma, Magdeburger yanında!

Onarım görmüş pert
araçların kaskosu
PertMAG



Pert kaydı olan aracına sigorta mı arıyorsun?
Adres: Magdeburger Sigorta!



Geçmiş hasarlar
artık sigorta yaptırmaya
engel değil!



 **Magdeburger
Sigorta**

www.magdeburger.com.tr

Magdeburger'in
avantajlı dünyasından
haberdar ol!



Magdeburger Sigorta, sağlık sigortacılığında fark yaratan ürünlere imza atıyor

Magdeburger Sigorta'nın yeni özel sağlık sigortası ürünü, 7-24 yaş grubuna üç yıl bekleme süresi olmadan, birinci yılın sonunda ömür boyu yenileme garantisi sunarken, üç yıl sonunda ise kapsam dışı bazı hastalıklar teminat altına alınıyor.

**ÖZEL SAĞLIK
SİGORTASI YATARAK
TEDAVİ PAKETİ İLE
AMELİYAT MASRAFLARI
SİZİ KORKUTMASIN.**



7-24 yaş için
ilk yıldan itibaren
ömür boyu
yenileme garantisi!

Evde bakım hizmeti öne çıkıyor

Sigortalıların hastaneden taburcu edilmesinin ardından başlayan ilk tıbbi bakım sürecine destek olmak amacıyla tasarlanan Evde Bakım Eğitim Programı, Magdeburger Sigorta'nın sunduğu öne çıkan asistans hizmetlerinden biri olarak dikkat çekiyor. Hastaneden taburcu olduktan sonra evde ilk pansuman işlemlerinin hemşire eşliğinde gerçekleştirilmesi, reçeteli ilaçların kullanımı hakkında bilgilendirme yapılması, yara bakımı ve enjeksiyon gibi işlemlerde hasta yakınlarına rehberlik sunan bu hizmet, iyileşme sürecinde önemli bir konfor sağlıyor.

Üç yıl kesintisiz devam eden poliçe belirli hastalıkları da teminat altına alıyor

Magdeburger Sigorta Özel Sağlık Sigortası Yatarak Tedavi ürününden yararlanarak ömür boyu yenileme garantisi hakkı kazanan sigortalılar, teminat kaybı yaşamadan, mevcut haklarını koruyarak poliçelerini sürdürebiliyor. Hasarsızlık indirimi gibi avantajların yanı sıra, ürün kapsamında teminat dışı olan belirli hastalıklar için özel teminat koşulları da sunuluyor. Sigortalılar, teminat dışı hastalıkların 3 yıllık sigortalılık sonunda teminat kapsamına alınması ile ilgili değerlendirme yapılabilme fırsatı da elde edebiliyor. Üç yıl boyunca kesintisiz Magdeburger Sigorta sağlık poliçesine sahip sigortalıların, MS, lupus, epilepsi, doğumsal(konjenital) anomoli ve hastalıklar, nazal septum deviasyonu, konka hastalıkları, otoskleroz, keratokonus, pitozis, şaşılık, uyku apne cerrahisi, mesleki hastalıklara ve iş kazalarına ait giderleri kapsam dahiline alınıyor.

Magdeburger Sigorta, müşteri odaklı yaklaşımıyla sağlık sigortacılığı alanında da konumunu yenilikçi ürünleriyle güçlendiriyor. Şirketin yeni Özel Sağlık Sigortası Yatarak Tedavi ürünü, 7-24 yaş aralığındaki sigortalılara, sigorta başlangıcından itibaren üç yıl bekleme süresi olmadan, birinci yılın sonunda ömür boyu yenileme garantisi sunuyor.

Magdeburger Sigorta Özel Sağlık Sigortası Yatarak Tedavi ürünü, 1500'e yakın anlaşmalı sağlık kurumu sayesinde sigortalılarına yaygın ve kaliteli bir hizmet ağı sunuyor. Yatarak tedavi yöntemlerine erişimi mümkün kılan bu poliçe, uygun primlerle yüksek standartta sağlık hizmetini erişilebilir kılıyor. Yatarak tedavi teminatı kapsamında, ani hastalıklar, kazalar ve ileri tetkik gerektiren sağlık durumlarında oluşabilecek yüksek maliyetli tedavi giderleri güvence altına alınıyor. Ayrıca, ilgili mevzuat kapsamında ödenen primler gelir vergisi matrahından indirilebiliyor, bu da sigorta maliyetlerini daha sürdürülebilir hale getiriyor.



Yüksek medikal enflasyon, TSS ürünlerine ilgiyi artırdı

"Magdeburger Sigorta olarak, en önemli unsurun müşteri beklentilerini doğru okuyup, yenilikçi ve erişilebilir çözümler geliştirmek olduğuna inanıyoruz" diyen Vildan Ünal, farklı müşteri segmentlerine hitap edecek, esnek ve kişiselleştirilebilir ürünler geliştirmeyi sürdürüleceklerini açıkladı.

Medikal enflasyondaki yükseliş Tamamlayıcı Sağlık Sigortası (TSS) ürünlerine talebi artırdı. Bu trende karşılık mevcut ürünleri geliştirdiklerini ve portföye yeni ürünler eklendiklerini kaydeden Magdeburger Sigorta Sağlık Sigortalı Müdürü Vildan Ünal, "Magdeburger Sigorta olarak, en önemli unsurun müşteri beklentilerini doğru okuyup, yenilikçi ve erişilebilir çözümler geliştirmek olduğuna inanıyoruz" dedi.

Magdeburger Sigorta Sağlık Sigortalı Müdürü Vildan Ünal, medikal enflasyonun artışıyla birlikte Tamamlayıcı Sağlık Sigortası (TSS) ürünlerinin hem erişilebilir prim seviyeleri hem de SGK ile entegre yapısı nedeniyle daha fazla tercih edilir hale geldiğini açıkladı. Ünal, Magdeburger Sigorta olarak bu trende karşılık mevcut ürünleri geliştirdiklerini ve portföye yeni ürünler eklendiklerini kaydetti.

Müşterilerin ihtiyaçlarına yönelik

çeşitli network seçeneklerine sahip olduklarını belirten Ünal, şöyle devam etti: "Sigortalılarımız prim miktarına göre dilerse geniş kapsamlı, dilerse daha dar kapsamlı network seçeneklerinden yararlanabiliyor. Ayrıca HesaplıMAG ürünümüz gibi katılım paylı paketler geliştirdik. TSS ürünlerine sigortalının özel ihtiyaçlarına yönelik diş, check-up ve kritik hastalıklar gibi ek teminatlar sağlayabiliyoruz.

Mobil uygulamalar üzerinden sigortalılarımız poliçelerini ve tazminatlarını görüntüleyebilmekte, faturalarını uygulamaya yükleyerek geri ödeme talep edebilmektedir. Bu durum geri ödeme süreçlerini kolaylaştırmaktadır. Ayrıca mobil uygulamalar üzerinden online muayene, diyetisyen ya da psikologlar ile görüşerek ek hizmetler alınabilmektedir."

Sektörde bizi ayırtıran avantajlar sağlıyoruz

Ünal, yeni ürünlerden birinin Özel Sağlık Sigortası Yatarak Tedavi olduğunu söyledi. Yeni ürün Özel Sağlık Sigortası Yatarak Tedavi teminatı kapsamında, ani hastalıklar, kazalar ve ileri tetkik gerektiren sağlık durumlarında oluşabilecek yüksek maliyetli tedavi giderlerini güvence altına aldıklarını belirten Vildan Ünal, "Bu yeni paket yalnızca yatarak tedavi teminatı sunmakla kalmayıp aynı zamanda sektörde bizi ayırtıran avantajlar sağlamaktadır" açıklamasını yaptı.

Piyasadaki benzer ürünlerden farkı ne olacak?

Vildan, Özel Sağlık Sigortası Yatarak Tedavi ürününün piyasadaki benzer ürünlerden farkını ise şöyle anlattı: "1.500'e yakın anlaşmalı sağlık kurumu sayesinde, A Network ve B Network seçenekleri ile Magdeburger Özel Sağlık Sigortası Yatarak Tedavide en sık ziyaret edilen sağlık kuruluşlarının dahil olduğu network seçilebilir. Yatarak tedavi teminatına ek olarak destek ayakta tedavi teminatı ile ameliyat ile sonuçlanmış yatarak tedavilerde ve/veya adli bir kaza sonucu oluşan yatarak tedavilerde yatış tarihinden itibaren 30 gün öncesi ve 30 gün sonrasında aynı vaka ile ilgili tüm Ayakta Tedavi giderleri Sertifikada belirtilen teminat, limit ve katılım oranları doğrultusunda özel ve genel şartlara uygun olarak karşıyoruz. MAG Mobil uygulaması üzerinden Online Sağlık Hizmetleri (online hekim, online diyetisyen, online psikolog) gibi ek hizmetlerden yararlanmalarını, aynı zamanda sigortalının hastaneden taburcu edilmesinin ardından evinde gerçekleştirilecek ilk tıbbi bakım sürecinde destek olmak amacıyla evde bakım eğitim programı ile hizmet sunuyoruz. Bir diğer ek teminatımız olan estetik, plastik ve rekonstrüktif cerrahi tedavilerde güvenli danışmanlık desteği ve sigortalılara estetik, plastik ve rekonstrüktif cerrahi alanlarında danışmanlık hizmeti sunulmaktadır."



Magdeburger Sigorta sektör ortalamasının üstünde büyüdü

Magdeburger Sigorta, 2025 yılının ilk 6 aylık dönemine ilişkin finansal sonuçlarını açıkladı. Geçtiğimiz yılın aynı dönemine göre yüzde 98,5 prim artışı kaydeden şirket, teknik kârlılık tarafında da istikrarlı ve güçlü bir performans elde etti.

Magdeburger Sigorta'nın sürdürülebilir sigortacılık yaklaşımı, önümüzdeki dönem için önemli bir güvence sunuyor. Şirket 2025 yılının ilk 6 aylık dönemine ilişkin finansal sonuçlarını açıkladı. Geçtiğimiz yılın aynı dönemine göre yüzde 98.5 prim artışı sağlayan şirket, teknik karlılık tarafından da güçlü bir performans gösterdi. Kasko branşında prim üretimi sektör ortalamalarının üzerinde, yüzde 79 oranında artış göstererek şirketin amiral gemisi olma özelliğini sürdürdü.

Ödenmiş sermaye 1 milyar 545 milyon TL'ye yükseldi

2024 yılında iki kez sermaye artışı yaparak ödenmiş sermayesini 1 milyar 195 milyon TL'ye çıkaran Magdeburger Sigorta, 2025 yılının haziran ve ağustos aylarında gerçekleştirdiği toplam 350 milyon TL'lik yeni artışla, ödenmiş sermayesini 1 milyar 545 milyon TL'ye yükseltti.

Dönem

Prim Miktarı

2022 Yılı Prim Üretimi	777.6 milyon TL
2023 Yılı Prim Üretimi	1.7 milyar TL
2024 Yılı Prim Üretimi	6.2 milyar TL
2025 Yılı 3. Ayında Prim Üretimi (Magdeburger)	2.5 milyar TL
2025 Yılı 3. Ayında Prim Üretimi (Sektör)	264 milyar TL
2025 Yılı 6. Ayında Prim Üretimi (Magdeburger)	4.8 milyar TL
2025 Yılı 6. Ayında Prim Üretimi (Sektör)	494 milyar TL

Branş

Oranları

Magdeburger Sigorta Haziran Ayı Büyüme

Kasko Prim Büyüme Oranı	79%
Sağlık Prim Büyüme Oranı	145%
Trafik Dışı Prim Büyüme Oranı	92%
Yangın Prim Büyüme Oranı	102%
Toplam Prim Büyüme Oranı	98%

Dönem

Magdeburger Büyüme Oranı

Sigorta Sektör Büyüme Oranı

2020 Yılı	55%	18%
2021 Yılı	17%	29%
2022 Yılı	101%	139%
2023 Yılı	124%	110%
2024 Yılı	260%	72%
2025 Ocak Ayı	116%	57%
2025 Şubat Ayı	113%	53%
2025 Mart Ayı	104%	49%
2025 Nisan Ayı	108%	49%
2025 Mayıs Ayı	108%	48%
2025 Haziran Ayı	98%	48%

Bir

MAGDEBURGER

Mutluluk Hikayesi

KONUT SİGORTASI

Evimizi beklenmedik riskler karşısında güvence altına aldık.

En kötü ne olabilir demeden evimizi Magdeburger ile sigortaladık.



Konut sigortası yaptırmak için ev sahibi olmamıza gerek yok!



Risk anında hayatımızı kolaylaştıracak çözümlerle pek çok sorun konutumuzda dert değil!

 **Magdeburger
Sigorta**

www.magdeburger.com.tr

Magdeburger'in
avantajlı dünyasından
haberdar ol!





BURADA HERKES MUTLU

Dünyanın en mutlu işyerlerini araştıran ve çalışan deneyimini bilimsel kriterlerle ölçen saygın bir uluslararası kurum olan Happy Place to Work'ün gerçekleştirdiği değerlendirmelerde yüksek ortalamalar tutturarak Magdeburger Sigorta, "Türkiye'nin En Mutlu İşyerleri Listesi"ne girmeye hak kazandı ve "Mükemmel Çalışan Deneyimi Sertifikası ve Ödülü"ne layık görüldü.





Sigortacılık sektöründe yenilikçi vizyonu ve güçlü kurumsal kültürüyle öne çıkan Magdeburger Sigorta'nın çalışanlarına verdiği değer, yeni bir ödülle daha taçlandı. Şirket, Happy Place to Work Bilim Kurulu'nun gerçekleştirdiği "Wellbeing Index" ve "İnsan Yönetimi Uygulamaları" baz alınarak yapılan değerlendirmeler sonucunda sigortacılık sektöründe "Türkiye'nin En Mutlu İşyerleri Listesi"ne girmeye hak kazandı ve "Mükemmel Çalışan Deneyimi Sertifikası ve Ödülü"ne layık görüldü. Dünyanın en mutlu işyerlerini araştıran ve çalışan deneyimini bilimsel kriterlerle ölçen saygın bir uluslararası kurum olan Happy Place to Work'ün gerçekleştirdiği

değerlendirmelerde yüksek ortalamalar tutturarak Magdeburger Sigorta, sektöründe önemli bir başarıya imza attı.

Çalışan mutluluğunu ön plana alan şirket

Magdeburger Sigorta'nın bu ödüle layık görülmesinde, çalışan memnuniyetine verdiği önem, bireysel gelişimi teşvik eden fırsatlar, güvene dayalı çalışma ortamı ve şeffaf iletişim anlayışı belirleyici oldu. Çalışanlarının hem kişisel hem de mesleki gelişimini destekleyen uygulamalarıyla dikkat çeken şirket, yüksek motivasyon ve güçlü bir aidiyet hissi yaratan kurumsal yapısıyla öne çıkıyor.

Magdeburger Sigorta Genel Müdürü Ceyhan Hancıoğlu, "Çalışan mutluluğu bir şirketin yalnızca bugünkü



performansını değil, uzun vadeli başarısının temelini de oluşturur. Magdeburger Sigorta olarak, insan merkezli bir yaklaşımla hareket ediyor, ekip arkadaşlarımızın kişisel ve mesleki gelişimlerine katkı sağlayacak fırsatlar sunuyoruz. Bu anlayış, hem bireysel potansiyelini açığa çıkarmaya olanak tanıyor hem de takım ruhuna ve ortak hedeflere olan bağlılığı güçlendiriyor. Açık iletişimi teşvik eden, güven duygusunu besleyen ve gelişim olanakları sunan kurum kültürümüzün böyle saygın bir ödülle takdir edilmesi bizim için büyük bir gurur. İnaniyoruz ki, geleceğin başarılı şirketleri yalnızca inovasyona değil, aynı zamanda çalışan memnuniyetine ve kurumsal bağlılığa da yatırım yapanlar olacak. Bu doğrultuda ilerlemeye devam ediyoruz. Magdeburger Sigorta olarak inovasyon, sürdürülebilirlik ve insan odaklılık prensipleriyle hareket ederek, çalışan deneyimini önceliklendiren yaklaşımımızla sektörde bir yerlere gelmeye kararlıyız" açıklamasını yaptı.





MAG Servisler kazandırıyor

Magdeburger Sigorta Genişletilmiş Kasko ürününü satın alan Binek ve Hafif Ticari kullanım tarzı poliçe sahibi müşteriler, hasar halinde MAG Servisleri kullanmayı tercih etmesi halinde, Magdeburger Sigorta tarafından poliçeyi tanzim eden acentesine dosya başına 1.000 TL ödeme yapılıyor. Bu kazanca sahip olmak için müşterilerinizi MAG Servislere yönlendirmeniz yeterli!

Kampanya Şartları:

- Filo ve KaskolaMAG ürünümüzü satın alan müşteriler kampanyadan hariç tutulmaktadır.
- Tamir süresince ikame araç hizmeti, yurt dışı parça tedarik süresi hariç ve poliçede ikame araç teminatının bulunduğu poliçelerde geçerlidir.
- Vale Hizmeti, onarım ve araç hizmetlerinin aynı ilde olması durumunda, onarım sonrası geçerlidir.



İhtiyariMAG iWallet kampanyası tam gaz sürüyor

Daha önce Eylül ayı için duyurusu yapılan İhtiyariMAG iWallet kampanyası devam ediyor. Toplamda en az 10 adet 108 - İhtiyariMAG (İMM) poliçesi üreten acente teknik personeli iWallet hediye çeki kazanma fırsatı yakalıyor. Full Paket için poliçe başına 200 TL iWallet hediye çeki, diğer paketler içinse poliçe başına 100 TL iWallet hediye çeki kazanabiliyor.



Oto Dışı kampanyasıyla ekstra %5 kazanç fırsatı

Magdeburger Sigorta, acentelerinin Oto Dışı portföyünü büyütürken, kazançlarını da artırmaya devam ediyor. Oto Dışı kampanyasıyla ekstra %5 kazanç fırsatı elde edilebiliyor. Bu kapsamda en az 50 adet 108 - İhtiyariMAG (İMM) ürün satışı gerçekleştiren acenteler, Oto Dışı ürünlerde, mevcut kampanyaların üzerine ek olarak %5 daha komisyon almaya hak kazanabiliyor.

Kampanya Şartları:

- İlgili ürün protokollerine ve genel protokole bağlı üretimler kampanya haricidir.
- Ek komisyon ve diğer ödüllerle ilgili doğabilecek tüm vergi ve yasal yükümlülükler kazanana aittir.
- Koasürans ve Fronting poliçeleri kampanya kapsamında değerlendirilmeyecektir.

Ürün Kodu	Ürün Adı	Ek Komisyon
201	Konut	5%
207	KobiMAG	5%
500-501	Ferdi Kaza	5%
401	Elektronik Cihaz	5%
402	Makine Kırılması	5%
403	İnşaat Tüm Riskler	A Grubu: +2,5% / B Grubu: +5%
404	Montaj Tüm Riskler	5%
300	Nakliyat Emtea	5%
301	Emtea Seferlik Abonman	5%
302	Nakliyat Abonman Blok	5%
303	Taahhüt Sorumluluk	5%
304	Yat	5%
307	Taahhüt Sorumluluk (Plaka)	5%



Magdeburger Sağlık Acenteleri kazanmaya devam ediyor!

Magdeburger Sigorta'nın %40'a varan komisyon avantajıyla sunduğu Sağlık Kampanyası sürüyor. 1 Temmuz - 31 Aralık 2025 tarihleri arasında geçerli, 602 (Tamamlayıcı Sağlık Sigortası), 603 (TamamlaMAG) ve 606 (Özel Sağlık Sigortası Yatarak Tedavi Paketi) ürünlerini kapsayan kampanyadan, aşağıdaki tablolarda belirtilen toplam ve yatarak adet hedeflerini birlikte gerçekleştirerek ek komisyon kazanma ve Magdeburger Sağlık Acentesi olma fırsatı yakalanabiliyor.

Kampanya Şartları:

- Grup poliçeleri ve proje bazlı poliçeler kampanya kapsamı dışındadır.
- Kampanya kapsamında, 602, 603 ve 606 ürünlerdeki belirlenen toplam adet ve yatarak tedavi adet hedeflerinin birlikte gerçekleştirilmesi gerekmektedir.
- Kampanya 1 Temmuz ve 31 Aralık 2025 tarihleri arasında onaylanan poliçeleri kapsamaktadır.
- Acente, broker, otomotiv plazalar kanallarımız kampanyaya dahildir.
- Yeni ve yenileme poliçeleri kampanyaya dahildir.

B Grubu İller	602 + 603 Ayakta ve Yatarak, 606 OSS Yatarak Adet Hedefi	602 + 603 Yatarak, 606 OSS Yatarak Adet Hedefi	Ek Komisyon Oranı
A grubunda belirtilen iller dışındaki tüm iller kapsamaktadır.			
1. BAREM	13	2	%3
2. BAREM	26	4	%5
3. BAREM	39	6	%10

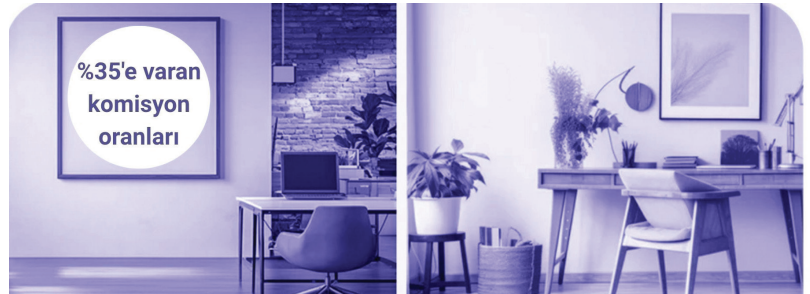
A Grubu İller	602 + 603 Ayakta ve Yatarak, 606 OSS Yatarak Adet Hedefi	602 + 603 Yatarak, 606 OSS Yatarak Adet Hedefi	Ek Komisyon Oranı
İstanbul, Ankara, İzmir, Bursa			
1. BAREM	21	4	%3
2. BAREM	42	8	%5
3. BAREM	63	12	%10

Yangın kampanyası ile yeni kazançlar elde etmek mümkün

Magdeburger Yangın Kampanyası ile 2025 yılında İşyeri (200), KobiMAG (207) ve Konut (201) poliçelerinde hedef üretimlere ulaşarak ek kazanma şansı yakalanabiliyor. Kampanyadan yararlanmak için önceki sene aynı döneme göre İşyeri (200), KobiMAG (207) ve Konut (201) ürünleri toplamında geçen seneki üretime ulaşılması gerekiyor.

Kampanya Şartları:

- İlgili ürünlere ve genel protokole bağlı üretimler kampanya haricidir.
- İlgili ürünlerdeki Artan Hukuksal Koruma Teminatı Komisyonu %15 olup ek komisyon kampanyasına dahil değildir.
- İlgili sene içinde kurulan iş ortaklarında büyüme şartı aranmadan, yalnızca minimum prim üretimi şartına bakılacaktır.
- Ek komisyon ve diğer ödüllere ilişkin vergi ve yükümlülükler kazanana aittir.
- Koasürans ve Fronting poliçeler kampanya kapsamında değerlendirilmeyecektir.



ÜRETİM BAREMİ	ULAŞILMASI GEREKEN ÜRETİM	207 - KOBIMAG ULAŞILACAK KOMİSYON ORANLARI	201- KONUT ULAŞILACAK KOMİSYON ORANLARI
1. BAREM	350.000 TL	27,5%	30,0%
2. BAREM	750.000 TL	30,0%	32,5%
3. BAREM	1.000.000 TL	32,5%	35,0%

Magdeburger Sigorta, web sitesini engelliler için erişime uygun hale getirdi



Web sitesini güncelleyerek engelli bireyler için kullanıcı dostu bir hale getiren Magdeburger Sigorta, siteye eklediği "Erişebilirlik Aracı" ve "İşaret Dili Çeviri Sistemi" sayesinde görme, işitme ve diğer fiziksel engelleri bulunan kullanıcılara sigorta hizmetlerini daha kolay ulaştıracak.

Magdeburger Sigorta, web sitesini güncelleyerek engelli bireyler için kullanıcı dostu bir hale getirdi. Siteye eklenen "Erişebilirlik Aracı" ve "İşaret Dili Çeviri Sistemi" sayesinde görme, işitme ve diğer fiziksel engelleri bulunan kullanıcılar sigorta hizmetlerine daha kolay ulaşabiliyor.

Güncellenen web sitesi, uluslararası standartlara uygun olarak yapay zekâ destekli işaret dili uygulaması, sesli yönlendirme seçenekleri, renk körlüğü modu, ekran okuma ve yazı fontu büyütme gibi birçok farklı özelliğiyle kullanıcıların hizmetlerden eşit şartlarda yararlanmasını mümkün kılıyor. Ayrıca motor beceri zorlukları ya da bilişsel farklılıkları bulunan bireyler için de kullanım kolaylığı sağlanıyor.

Kullanıcılar, web sitesinin sol üst köşesinden "İşaret Dili Çeviri Sistemi"ne tıklayarak içeriklere işaret diliyle ulaşabilirken; sağ alt köşede yer alan "Erişebilirlik Aracı" simgesinden farklı profillere göre kişiselleştirilmiş erişim ayarlarını seçebiliyor. Körlük, görme bozukluğu, motor beceri bozukluğu, disleksi, DEHB, epilepsi gibi farklı ihtiyaçlara göre özelleştirilmiş erişim profilleriyle herkes için daha kapsayıcı bir deneyim sunuluyor.

"Eşit erişilebilirlik bizim için bir tercih değil, sorumluluktur"

Magdeburger Sigorta Pazarlama ve Müşteri Yönetimi Direktörü Gökhan Özden, dijitalleşme, yalnızca teknolojik bir gelişme değil, aynı zamanda toplumu etkileyen köklü bir



Magdeburger
Sigorta
Pazarlama
ve Müşteri
Yönetimi
Direktörü
Gökhan Özden

dönüşümdür. Biz de şirket olarak bu projeye bir yandan kullanıcı deneyimini iyileştirirken, bir yandan da tüm bireylere eşit erişim imkânı sunmayı amaçlıyoruz. Teknolojinin gücünü daha kapsayıcı ve adil bir dünya yolunda kullanmayı önemsiyoruz. Engelli bireylerin dijital hizmetlerimize eşit şekilde erişebilmesi, bizim için bir tercih değil sorumluluktur" açıklamasını yaptı.

Sosyal etki yaratan dijital dönüşüm

Magdeburger Sigorta'nın işitme engelli ve sağır bireylerin bilgiye ve hizmete erişiminde yaşadıkları zorlukları giderme yönünde teknolojik çözümler üreten "Engelsiz Çeviri" girişimi iş birliğiyle hayata geçirdiği bu proje, şirketin sürdürülebilirlik ve sosyal sorumluluk politikalarıyla da doğrudan örtüşüyor. Bu yenilikle, dijitalleşmenin sadece teknolojiye yatırım değil, insan odaklı bir dönüşüm olduğu anlayışı da güçlü bir şekilde ortaya konuluyor.

Bir

MAGDEBURGER

Güven Hikayesi

Kobi MAG

Adımlarınızı **KobiMAG** ile atın, işinizi güvenle geleceğe taşıyın.

İş yerimi Magdeburger
ile koruyorum
çünkü işimi seviyorum.



Her türlü tehlikeye karşı
KobiMag benimle



✓
Uçtan uca bütün riskleri
karşılamanı polişeyi buldum.

İş yerimin sigortası,
geleceğimin garantisi.

**Magdeburger
Sigorta**

www.magdeburger.com.tr

Magdeburger'in
avantajlı dünyasından
haberdar ol!





Magdeburger Sigorta, başarılı acenteleriyle **Budapeşte ve Viyana'da buluştu**

Magdeburger Sigorta, elde edilen başarıları birlikte kutlamak için acenteleriyle dünyayı geziyor.

2024 yılının ikinci yarısında düzenlenen "Hukuksal Koruma Teminatı" kampanyasında başarılı olan acenteler, şirketin üst düzey yöneticileriyle birlikte 7-10 Mayıs 2025 tarihleri arasında Budapeşte ve Viyana'yı keşfetti.

Magdeburger Sigorta, başarılı acentelerini ödüllendirmeye yönelik geleneksel yurt dışı gezilerini sürdürüyor. 2024 yılının ikinci yarısında düzenlenen "Hukuksal Koruma Teminatı" kampanyasında öne çıkan acenteler, şirketin üst düzey yöneticileriyle birlikte 7-10 Mayıs 2025 tarihleri arasında Budapeşte ve Viyana'yı kapsayan özel bir seyahatte bir araya geldi.

Magdeburger Sigorta Genel Müdürü Ceyhan Hancioğlu'nun ev sahipliğinde gerçekleşen seyahate, Oto Dışı ve Reasürans Genel Müdür Yardımcısı Barış Baran Sertel, Hasar, Hukuk ve Rücu'dan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Selcen Seçginli, Türkiye Bölgeler Acenteler Satış Koordinatörü Erhan Toklu, Batı Bölgeler Satış Koordinatörü Uğur Atilla ve Doğu Bölgeler Satış Koordinatörü Nihan Bakmaz da katıldı.

"Birlikte başardıklarımızı kutluyoruz"

Genel Müdür Ceyhan Hancioğlu, seyahate ilişkin yaptığı açıklamada, "Budapeşte ve Viyana seyahatimiz hem kültürel hem de tarihsel

açından ilham verici bir deneyim oldu. Başarılı acentelerimizle bir araya gelmek, yalnızca iş ilişkilerimizi pekiştirmekle kalmadı, aynı zamanda ortak vizyonumuzu da güçlendirdi. Bu tür organizasyonlar, birlikte elde ettiğimiz başarıları kutlamak ve geleceğe daha güçlü adımlarla ilerlemek adına büyük önem taşıyor. Kampanyada üstün performans sergileyen tüm acentelerimizi gönülden tebrik ediyor, başarılarının devamını diliyorum” dedi.

Tarihi ve kültürel açıdan ilham veren bir deneyim

Tarihi ve kültürel açıdan zengin bir deneyim sunan organizasyon, katılımcılara ilham dolu anlar yaşattı. Osmanlı İmparatorluğu’nun yaklaşık 150 yıl himayesinde kalan Macaristan’ın başkenti Budapeşte’de tarihi Zafer Meydanı’nda başlayan tur, Avrupa’nın en güzel binalarından Macaristan Parlamentosu ve Tuna Nehri kenarındaki ayakkabılar gibi yerlerin ziyareti ile devam etti. Akşamında ise katılımcılar, Orta Çağ temalı bir etkinlikte geleneksel Macar mutfağının lezzetlerini deneyimledi. Gezinin ikinci gününde ise Macaristan’ın şairler ve ressamlar kasabası olarak bilinen Szentendre ziyaret edildi. Buradaki kısa turun ardından, kara yolu ile Avusturya’nın başkenti Viyana’ya geçildi. Viyana’da geçirilen üçüncü günde Ring Bulvarı, Opera Binası, Parlamento Binası, Maria Teresa Meydanı, Belveder Sarayı Bahçesi, Kartner Caddesi, Hofburg Sarayı ve Stephansdom Katedrali gibi şehrin simge yapıları ziyaret edildi.



Habsburg Hanedanı’nın yazlık ikametgâhı Schönbrunn Sarayı ziyareti

Seyahatin en dikkat çekici duraklarından biri ise Avusturya’yı ve Avrupa’nın büyük bir kısmını yönetmiş olan Habsburg Hanedanı’nın yazlık ikametgâhı Schönbrunn Sarayı oldu. UNESCO Dünya Mirası Listesi’nde yer alan ve 1.441 odası bulunan Barok mimarisine sahip saray, katılımcılara benzersiz bir tarih ve kültür deneyimi yaşattı. Magdeburger Sigorta, önümüzdeki dönemlerde de başarılı acentelerini ödüllendirmeye ve motivasyonlarını artırmaya yönelik benzer organizasyonlara devam edecek.



Acenteler sektörün anahtar oyuncuları olmaya devam edecek

Magdeburger Sigorta Türkiye Bölgeler Acenteler Satış ve Pazarlama Koordinatörü Erhan Toklu, dijitalleşme ile sigorta sektöründe hız kazanan dönüşüm sürecinde her zaman acentelerin yanında olduklarını açıkladı. Toklu, dijitalleşmeyi acenteyi devre dışı bırakan değil, onu güçlendiren bir araç olarak gördüklerini belirterek "Acenteler sektörün anahtar oyuncularına olmaya devam edecek" açıklamasını yaptı.



Magdeburger
Sigorta Türkiye
Bölgeler
Acenteler Satış
ve Pazarlama
Koordinatörü
Erhan Toklu

Dijitalleşme ve değişen müşteri beklentilerinin etkisiyle sigorta sektöründe dönüşüm hız kazandı. Acentelik modeli de bu dönüşümden payını alıyor. Magdeburger Sigorta, teknolojik altyapı yatırımlarından eğitime, süreç uyumundan müşteri ilişkileri yönetimine kadar her alanda destek olarak bu dönüşümde acentelerini yalnız bırakmıyor. "Gerek sektörümüzün dinamik yapısı gerekse müşterilerin

değişen beklentileri nedeniyle hem bizler hem de acentelerimiz sürekli bir dönüşüm içerisindeyiz" diyen Magdeburger Sigorta Türkiye Bölgeler Acenteler Satış ve Pazarlama Koordinatörü Erhan Toklu, dijitalleşme ve beraberinde getirdiği teknolojik yenilikler, regülasyonlar, KVKK konuları, artan şeffaflık ihtiyacı gibi detayların bu dönüşümde belirleyici olacağını açıkladı. Kurumsal olarak dijitalleşme tarafında belirli bir mesafe kat edildiğini

dile getiren Toklu, "Özellikle otomasyon ve veri analitiği alt başlıklarında iş süreçlerimiz yeniden kurgulandı. Artık acentelerimiz de benzer şekilde kendi süreçlerini bu çerçevede yeniden değerlendiriyorlar. En başta müşterilerine fiziksel ofisleri dışında farklı kanallardan da erişebilmeleri gerekiyor. Müşteri ihtiyaçları doğru analiz edilerek gerek ilk tekliflerde gerekse yenileme dönemlerinde kişiselleştirilmiş teklifler sunabilenler ve çapraz satış

olanaklarını değerlendirebilenler, çok kanallı bir hale bürünen rekabette bir adım öne çıkıyor. Biz de şirket olarak kendilerine bu anlamda her şekilde destek oluyoruz” açıklamasını yaptı.

Bilgiyi doğru kullanan fırsatları yakalar

Acentelerin yakın gelecekte de sektörün anahtar oyuncularına olmaya devam edeceğini vurgulayan Toklu, şöyle devam etti: “Satış kanallarının çeşitleniyor oluşu ilk etapta klasik sigortacılığın gerilemesi gibi algılanabiliyor ancak biz acenteci bir yapı olarak konuyu bu şekilde görmüyoruz. Teknoloji ve büyük verinin ortaya çıkışı beraberinde ciddi fırsatlar getiriyor. Bilgiyi doğru kullanan sigorta profesyonelleri, bu fırsatlardan herkesten önce faydalanarak yoluna devam edebilir. Biz dijitalleşmeyi acenteyi devre dışı bırakan değil, onu güçlendiren bir araç olarak görüyoruz.

Değişim sizi korkutmasın, çünkü bu yolculukta yalnız değilsiniz

Acenteleri, müşterinin sigorta yolculuğundaki “güvenilir rehber” olarak konumlandıklarını dile getiren Toklu, “Satış artık işin sadece bir parçası. Asıl kıymetli olan, satıştan sonra müşteriye verdiğiniz destek, ona değerli hissettirdiğiniz anlar ve ihtiyaç duyduğunda yanında olmanız. Bu nedenle sadakat yönetimini önemsiyoruz.

Dijitalleşmeyle birlikte bir hizmete ulaşmak için aracıya ihtiyaç günden güne azalıyor. Bu durum tüm hizmet sektörü için geçerli. Sigorta profesyonelleri olarak biz de bu duruma ayak uydurmak zorundayız. Sigorta ürünleri sadece bir ekonomik çözüm değildir. Aynı zamanda iş ve aile hayatının devamı ve insanların tüm adımlarını güvenle atabilmeleri için sosyal bir ihtiyaç olmaya başlamıştır. Bu ihtiyaçları analiz edecek, müşterilerle sürdürülebilir ilişki kuracak ve danışmanlık yapacak kişiler ise başta değerli acentelerimizdir. Acentelerimize her zaman şunu söylüyoruz: Değişim sizi korkutmasın, çünkü bu yolculukta yalnız değilsiniz. Sahada omuz omuza çalıştığımız, aynı hedefe yürüdüğümüz en güçlü paydaşlarımızıdır. Biz birlikte dönüşecek, birlikte güçleneceğiz” dedi.



Bu süreci, sadece teknolojik altyapı ve yeni ürün sunarak yönetemeyiz

Acentelerin hibrit (fiziksel ve dijital) modele geçişinin yalnızca teknolojik bir olay değil aynı zamanda iş yapış kültürünün ve stratejik yaklaşımların yeniden tanımlandığı kapsamlı bir dönüşüm olduğunu ifade eden Toklu, şöyle devam etti: “Bu süreci, sadece teknolojik altyapı ve yeni ürün sunarak yönetemeyiz. Her anlamda bir yol arkadaşı gibi iletişimle, temasla ve diyalogla sürdürmeliyiz. Biz aslında süreci biraz tersine işleterek Türkiye genelinde fiziksel ofis sayımızı artırıyoruz. Böylece her bölge özelinde bölgenin ekonomisine ve kültürüne hâkim satış yetkililerimiz sahada var olarak acentelerimizin her ihtiyaç anında yanlarında olabiliyor. Yine de hibrit düzende güçlü bir teknolojik altyapıya sahip olmadan süreci ilerletmek mümkün olmuyor. Dolayısıyla biz de sürekli yatırımlar ve iyileştirmeler ile kendi altyapımızı güçlendirip acentelerimizin hizmetine sunuyoruz. Gerekli durumlarda eğitimler düzenleyip bu altyapılara erişim kolaylığı sağlıyoruz. Sadece kendimizi dijitalleştirmekle kalmıyor, acentelerimizi de sürecin her aşamasında yanımızda götürüyoruz.

Bununla birlikte müşteri verilerinin yönetimi, çoklu kanal entegrasyonu, online satış kabiliyetleri ve erişim hacminin artırılması gibi kritik alanlarda acentelerimize sürekli destek oluyoruz. Verinin yönetimi ve analizi hayati bir önem kazandı. Şirket olarak acentelerimize bu analiz yeteneğini sağlayan platformlar sunuyoruz.”

Hasar yönetimindeki başarımız güveni ve sadakati artırıyor

Hasar yönetimi süreçlerinin sürekli olarak iyileştirilmesi, dijitalleştirilmesi ve müşteri odaklı bir yapıya kavuşturulması için çalışmalar yürüttüklerini belirten Magdeburger Sigorta Hasar, Hukuk ve Rücu'dan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Selcen Seçginli, "Sıkı iş birlikleri ve düzenli kalite denetimleri sayesinde hizmet kalitemizi koruyoruz ve sürekli iyileştiriyoruz. Böylece müşteri güveni ve sadakati de artıyor" açıklamasını yaptı.

Müşteri deneyimi ve sigorta şirketlerinin verimliliğinin en kritik noktası hasar yönetimi... Sadece doğru ve hızlı tazminat ödemesi demek olmayan hasar yönetiminde başarı güçlü iş ortaklığı ağına, sağlam altyapı sistemlerine ve modern dijital teknolojilerin entegrasyonuna bağlı... Magdeburger Sigorta da bu bilinçle yol alıyor. Hasar yönetimi süreçlerinin sürekli olarak iyileştirilmesi, dijitalleştirilmesi ve müşteri odaklı bir yapıya kavuşturulması için çalışmalar yürüttüklerini belirten Magdeburger Sigorta Hasar, Hukuk

Magdeburger
Sigorta Hasar,
Hukuk ve
Rücu'dan
Sorumlu Genel
Müdür Yardımcısı
Selcen Seçginli

Bazı süreçlerde operasyonel işlem süresi % 60'lara kadar azaldı

Sigorta hasar yönetimi dijitalleşme entegrasyonunun hem operasyonel hem de müşteri odaklı kazanımlar sağladığını anlatan Seçginli, özellikle yapay zekâ ve veri analitiği sayesinde hasar süreçlerinin daha hızlı, güvenilir ve maliyet odaklı bir şekilde yürütüldüğünü açıkladı. Seçginli, şu açıklamayı yaptı: "Görüntü işleme teknolojileri ile ilk hasar tespiti yapma, müşterinin konumu, araç markası, hasar tipi, iş yükü durumuna göre akıllı servis yönlendirme, hasar sıklığı, polise geçmiş, vade yakınlığı, müşteri davranış kalıpları, lokasyon verisi ile fraud tespiti ve önleme, büyük veri analitiği sayesinde servis performansının ve müşteri memnuniyetinin sürekli izlenebilmesi Magdeburger Sigorta olarak kullandığımız başlıca teknolojik uygulamalar arasında yer alıyor. Bunlarla birlikte tekrarlayan süreçlerimizi RPA-dijital asistanlarla yürütmekteyiz. Böylece bazı süreçlerde operasyonel işlem süresi %60'lara varacak ölçüde azaldı. Hasar çalışanları daha çok analiz ve değerli işlere yönlendirilebildi. Ayrıca manuel hatalar minimize edildi."

ve Rücu'dan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Selcen Seçginli, "Hasar onarım süreçlerinde kapsamlı ve etkin bir servis ağına sahibiz. Bu sayede müşterilerimiz, hızlı ve standart kalitede hizmet alırken, biz de operasyonel anlamda sürekliliği ve memnuniyeti sağlamaktayız. Servis sağlayıcılarla kurulan sıkı iş birlikleri ve düzenli kalite denetimleri, hizmet kalitemizin korunmasını ve sürekli iyileştirilmesini garanti etmektedir. Böylece müşteri güveni ve sadakatinin arttığını gözlemlemekteyiz" açıklamasını yaptı.

İki bine yakın servis ağıımız bulunuyor

Magdeburger Sigorta'nın müşterilerine kaliteli ve

sürdürülebilir asistans hizmetlerinin yanı sıra hasar durumunda da hizmet alacakları geniş bir network ağı sunduğunu belirten Seçginli, şöyle devam etti:

"Sayıları iki bine yakın, dikkatle seçilmiş yetkili ve özel anlaşmalı servis ağıımız bulunuyor. Bununla birlikte kasko polise sahiplerinin hızlı hasar hizmet sürecinin yanı sıra ekstra servis avantajları sağlanan MAG Servis ağını sunuyoruz. Türkiye genelinde 49 ilde 90 servis ile hizmet veren özenle seçilmiş kaliteli servislerden oluşan MAG Servislerimiz, Magdeburger Sigorta kasko hasarı olan müşterilerimize bazı ekstra hizmetler sağlıyor" dedi.

Bir MAGDEBURGER Mutluluk Hikayesi

Tamamla **MAG**

Tüm Türkiye’de geniş anlaşmalı kurumlar ağı
ile ihtiyaç anında sağlığımız için yanımızda.

∞
Sınırsız mutluluk için
Magdeburger’den sınırsız
hizmet teminatı!

🏆
Sağlık giderlerinden
kalan fark tutarını
teminat altına aldık.

%30’a varan
fiyat avantajı 😊

₺
İhtiyacımıza en uygun
paketler burada!



**Magdeburger
Sigorta**

www.magdeburger.com.tr

Magdeburger’in
avantajlı dünyasından
haberdar ol!



Hedef Magdeburger Sigorta kalitesini daha fazla kişiye ulaştırmak

Yenilikçi, esnek ve bütçe dostu ürünler ile sektörde fark yaratan Magdeburger Sigorta, Türkiye'nin dört bir yanına ulaşmak ve Magdeburger Sigorta kalitesini daha fazla kişiye ulaştırmak için acenteleriyle birlikte var gücüyle çalışıyor. Acenteleriyle omuz omuza çalışmalarını aralıksız sürdürerek, yoluna emin, stratejik ve kararlı adımlarla devam ediyor.



KOCAĞA SİGORTA



KOLSAV SİGORTA



MLB SİGORTA



SOFA SİGORTA



KUTER SİGORTA



TRUST GLOBAL SİGORTA



BEYHAN YALÇIN SİGORTA



TESAY SİGORTA



NEHİR SİGORTA



A GRUP SİGORTA



TİTUS SİGORTA



AKDAĞ SİGORTA



SİNAN PAMUK SİGORTA



SAN SİGORTA



NEVŞEHİR AŞKIN SİGORTA



GENÇÖZ SİGORTA



MRT ÜNAL SİGORTA



YALÇIN YILDIRIM SİGORTA



BİRLEŞİK SİGORTACILAR BROKERLİK



FAZIL DURGUN SİGORTA



FTH SİGORTA



A ARTI PLUS SİGORTA



BEZİRCİ SİGORTA



BADAY SİGORTA



ÇELİKKOL SİGORTA



DİNLER SİGORTA



İHSAN YİĞİT SİGORTA



DEMİRAT SİGORTA



ÇORUM SİGORTA



DOĞANÇAM SİGORTA



DEMET YALÇIN 3D SİGORTA



BELTEMA SİGORTA



ADEM KUŞKAPAN SİGORTA



EFE VE CAN SİGORTA



AYYILDIZ SİGORTA



3K MERTAL SİGORTA



ENGİN AKIN SİGORTA



HAMMURABİ SİGORTA



ACAR VİP SİGORTA



HÜSEYİN KARAKÖSE SİGORTA



YEKTA AKMAN SİGORTA



MRK SİGORTA



KOŞAN ADAM SİGORTA



AKYILDIRIM SİGORTA



AVKN SİGORTA



HERCAN SİGORTA



SOLİS SİGORTA



ŞEKERCİLER SİGORTA



KAMİL TIRAK SİGORTA



ENGİN SİGORTA



SB SİGORTA



KEŞKEKLER SİGORTA



TURANLI SİGORTA



JETNET SİGORTA



ÇAĞDAŞ SİGORTA



HASAN BUKA UMUT SİGORTA



DENİZ YAZICIOĞLU SİGORTA



EXPRESS SİGORTA



“Zihnin Sınırlarında Bir Rota: Fikret Muallâ” Sergisi

28 Şubat'ta açılış yapan “Zihnin Sınırlarında Bir Rota: Fikret Muallâ” sergisi, Hancan Sanat Koleksiyonu'nda yer alan Fikret Muallâ eserlerini, Erimtan Müzesi ve Bor Sanat işbirliğiyle sanatseverlerin ilgisine sunuyor.

Zihnin Sınırlarında Bir Rota: Fikret Muallâ” sergisi, Hancan Sanat Koleksiyonu'nda yer alan Fikret Muallâ eserlerini, Erimtan Müzesi ve Bor Sanat işbirliğiyle sanatseverlerle buluşturuyor. Küratörlüğünü Doç. Dr. Ebru Nalan Sülün'ün üstlendiği sergi Bor Holding Yönetim Kurulu Başkanı Özgür Cem

Hancan'ın girişimiyle oluşturulan Hancan Sanat Koleksiyonu'nda yer alan Fikret Muallâ eserlerinden bir seçki sunuyor. Sanatçının farklı dönemlerine ait eskizlerinin ve guaj çalışmalarının yer aldığı sergi; yakınlarının tarih anlatıcılığı ve eleştiri metinleri yoluyla hem geçmiş hatırlatıyor hem de dönemsel bir analiz yapıyor.

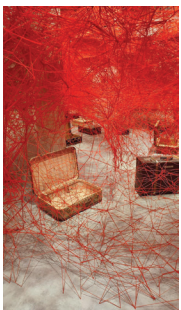
Sergi yan etkinlikleri olarak Fikret Muallâ'nın hayatı ve sanatının derinlerine inmek ve onu daha iyi anlamak adına söyleşiler ve paneller düzenlendi. Aynı zamanda Ebru Nalan Sülün ve Pelin Okvuran tarafından yayına hazırlanan sergi kitabı lansmanı değerli kitap yazarları Doç. Dr. Ebru Nalan Sülün, Doç. Dr. Ayşe Nahide Yılmaz, Dr. Necmi Sönmez, Nedim Gürsel, Doç. Dr. Seda Yavuz ve Doç. Dr. Zeynep Yasa Yaman'ın da katılımı ile gerçekleştirildi.

“MAYA”, 11 Ekim'de Mardin'de Ziyarete Açılıyor

Bor Sanat ve EXIT iş birliğiyle, Beral Madra, Ebru Nalan Sülün ve Missem Canmutlu'nun danışmanlığında yürütülen Konuk Sanatçı Programı'nın üretimleri, “MAYA” başlıklı sergiyle, 11 Ekim 2025 - 16 Ocak 2026 tarihleri arasında Mardin'de izleyiciyle buluşmaya hazırlanıyor.

Ebru Nalan Sülün küratörlüğünde EXIT'te gerçekleşecek olan “MAYA”; dört dönem boyunca katılımcı sanatçıların üretim süreçlerine, karşılıklı etkileşimlerine, kentle ve birbirleriyle kurdukları diyaloga odaklanıyor. Sergi, ortak akıl ve düşünme süreçlerinde ortaya çıkan özün/cevherin dönüşümünü ve bu dönüşümün yarattığı etkileşimleri görünür kılmayı amaçlıyor. Mardin'de izleyiciyle buluşacak olan sergide, program katılımcıları Ahmet Öktem & Mehmet Akan, Fulya Çetin & Sidar Alışık, Serhat Kiraz & Ayşe Ceren Solmaz ile Handan Börüteçene & Rıdvan Aşar'ın üretim süreçleri ve çalışmaları bir araya geliyor. Bor Sanat ve EXIT iş birliğinde gerçekleşen Konuk Sanatçı Programı, Mardin'de yaşayan sanatçılarla ulusal/uluslararası deneyimli sanatçıların kolektif bir yaklaşımla çağdaş sanat üretimleri gerçekleştirmeleri amacıyla hayata geçti.

Bor Holding çalışanları İstanbul Modern'i ziyaret etti



Bor Holding'in sanatsever çalışanlarıyla 18 Temmuz'da İstanbul Modern'de devam eden süreli sergileri izlemek üzere rehberli bir sergi turu düzenledik. Katılım sağlayan herkese ve İstanbul Modern ekibine teşekkür ederiz.



MAGDEBURGER

İyilik Hikayesi

Magdeburger Sigorta'da her şey iyiliğimiz için.
Hayatın her anında ihtiyaç duyduğumuz güvence için.

Her alanda sigorta gözümüzle
ile hep yanımızda.

Hiç sorunum
kalmadı.



Sigortalanabilecek
tüm noktaları
Magdeburger
Sigorta'ya
bıraktık.



Gülümsüyorum
çünkü
#magdeburgerliyim.

 **Magdeburger
Sigorta**

www.magdeburger.com.tr

Magdeburger'in
avantajlı dünyasından
haberdar ol!





Başarımızın arkasındaki güç: Çalışanlarımız!

Sigorta sektörü, değişen müşteri beklentileri, dijitalleşme ve yoğun rekabetin şekillendirdiği dinamik bir süreçten geçmektedir. Bu dönüşüm sürecinde sadece güçlü finansal yapıya ve yenilikçi ürünlere sahip olmak yeterli değildir; aynı zamanda çalışanların mutluluğu, bağlılığı ve gelişimi de şirketlerin sürdürülebilir başarısında kritik bir rol oynamaktadır.

Tam da bu noktada, şirketimiz, çalışanlarımızın mutluluğunu ve bağlılığını merkezine alan insan odaklı yaklaşımı sayesinde 'Happy Place to Work' sertifikası ve ödülüne layık görülmüştür. Bu ödül, sigorta sektöründe hizmet kalitesini yükseltmenin en önemli unsurlarından



birinin "Mutlu Çalışan- Başarılı Şirket" olduğunu kanıtlar niteliktedir. Sadece bir başarı belgesi değil; aynı zamanda birlikte oluşturduğumuz güven, adalet, eşitlik ve takım kültürümüzün bir yansımasıdır.

İnsan Kaynakları ve İdari İşler Departmanı olarak temel önceliğimiz; her bir çalışanımızın yalnızca bir iş gücü değil, kendini değerli, saygı duyulan ve gelişim fırsatlarıyla desteklenen bir iş ortamında hissetmesini sağlamaktır. Çalışan deneyimini güçlendiren uygulamalarımız ile sürekli gelişim fırsatlarıyla çalışan deneyimini en üst noktaya taşımayı hedefliyoruz.

Bu başarı, tüm ekiplerimizin ortak emeğinin bir göstergesidir. Bundan sonraki hedefimiz, bu ödülü yalnızca bir unvan olarak görmek değil, her geçen gün daha iyi bir iş yeri deneyimi yaratmak ve sektöre örnek olmaktır.

Nihan Opak
İnsan Kaynakları ve İdari İşler Müdürü

Bir

MAGDEBURGER

Mutluluk Hikayesi

TAMAMLAYICI
SAĞLIK
SİGORTASI

Kaliteli ve güvenilir paket seçenekleri
bir adım uzağımızda.

Midi Paket

Yatarak Tedavi ve Ayakta
Max. 4 Adet Tedavi Teminatı



Maxi Paket

Yatarak Tedavi ve Ayakta
Max. 10 Adet Tedavi Teminatı



Mini Paket

Yatarak Tedavi Teminatı



Mega Paket

Yatarak ve Ayakta
Tedavide Limitsiz Paket



Magdeburger
Sigorta

www.magdeburger.com.tr

Magdeburger'in
avantajlı dünyasından
haberdar ol!



Bir

MAGDEBURGER

Mutluluk Hikayesi

TAMAMLAYICI
SAĞLIK
SİGORTASI

Magdeburger Sigorta'nın bekleme süresi bulunmayan doğum paketi çözümleriyle tanışın.

Doğum
masraflarımızı
teminat altına aldık.



Bebek beklemenin
heyecanını sigorta
bekleme süresi olmadan
yaşadık.



Kendimize
en uygun
network yapısını
belirledik.



Mag Bebek ile
Ömür Boyu Yenileme
Garantisi Aldık!



*Police başlangıcından sonra gerçekleşen gebelikler teminat kapsamına dahildir

Magdeburger
Sigorta

www.magdeburger.com.tr

Magdeburger'in
avantajlı dünyasından
haberdar ol!

